

स्मार्ट उद्योजक®

मे २०२३

मुल्य
₹ 20



नवीन उद्योजक
घडवण्यासाठी

'इ-टंकसवाला'ची पायाभरणी
करणारे वैजनाथ गाडेकर

स्मार्ट उद्योजक

RNI No: MAHMAR/2015/64164

संपादक	: शैलेश राजपूत
कार्यकारी संपादक	: प्रतिभा राजपूत
सहसंपादक	: प्रशांत असलेकर
मुद्रितशोधन	: संजीव उपरे

कार्यालय : डी-३०२, आलय अपार्टमेंट, सन्मित्र विद्यालयासमोर,
गोरेगाव (पूर्व), मुंबई - ४०००६३.

संपर्क : ९८३३३१२७६९

संकेतस्थळ : www.udyojak.org

ईमेल : smartudyojak@gmail.com

वर्गणीदार होण्यासाठी

www.udyojak.org/subscribe

मासिक न मिळाल्याची तक्रार असल्यास कार्यालयास संपर्क साधा किंवा
व्हॉट्सअॅपवर कळवा किंवा ई-मेल करा. सोशल मीडिया किंवा अन्यत्र
आलेल्या तक्रारीची दखल घेतली जाणार नाही.

अंकातील जाहिरतींबद्दल योग्य ती शहानिशा करून व्यवहार करावा.
'स्मार्ट उद्योजक' मासिकावर यापैकी कोणत्याही व्यवहारांची जबाबदारी
नसेल.

अंकातील मते ही लेखकांची वैयक्तिक आहेत. संपादक त्याच्याशी सहमत
असतीलच असे नाही.

**Tired of chasing your Accountant for
timely filing of Returns, Challans,
Billing, Accounts & Balance Sheet?**

**If your answer is "YES" then feel
free to call us.**

**We provide all services under one
roof for Co-Operative Housing Soci-
eties & Trusts all over Maharashtra
also having rich experience of over 18
years.**

Contact: 9322722078 / 8286002078

**ACCOUNTANT
& MANAGEMENT CONSULTANT
FOR CO-OPERATIVE SOCIETIES**

- SOCIETY MANAGEMENT
- SOCIETY ONLINE COMPLIANCE
- TAX MATTERS : INCOME TAX, TDS, GST
- SOCIETY REGISTRATION
- BUILDING CONVEYANCE
- PROPERTY CONSULTATION
- PROPERTY INSURANCE



Laksh

ACCOUNTS & CONSULTANCY
www.lakshaccounts.co.in

MANISH VASANT KAJALE

93227 22078 / 82860 02078

✉ lakshaccounts@yahoo.com
manishkajale@yahoo.com

A/201, Hitendra Niwas,
Pannalal Ghosh Marg,
Malad (West), Mumbai - 400064.

नवीन उद्योजक घडवण्यासाठी ‘इ-टॅक्सवाला’ची पायाभरणी करणारे वैजनाथ गाडेकर



नोकरीपेक्षा व्यवसायाला प्राधान्य द्यायचे आहे? व्यवसाय सुरू करायचा आहे, पण माझ्या घरात आजवर कोणी व्यवसाया केला नाही. आयडीया आहे, पण प्रत्यक्षात कशी उतरवू शकतो? यापैकी अनेक प्रश्न आजच्या काळात व्यवसाय करू इच्छिणाऱ्या प्रत्येकाला पडतात. व्यवसायाची कल्पना येण्यापासून ते ती प्रत्यक्षात उतरवून त्याला मूर्तरूप देण्यापर्यंत उद्योजकीय प्रवासात साथ देते 'इ-टॅक्सवाला'. या 'इ-टॅक्सवाला'बद्दल अधिक जाऊन घ्यायचं असेल तर आपल्याला आधी जाणून घ्यावं लागेल 'इ-टॅक्सवाला'चे संस्थापक वैजनाथ गाडेकर यांच्याविषयी.

वैजनाथ अंबादास गाडेकर हे मूळचे संभाजीनगरचे. त्यांचा मूळ व्यवसाय शेती. ते मोठ्या कुटुंबात जन्माला आले. त्यांना तीन भाऊ आहेत. वडिलांनी कष्ट करून चौघांना चांगले शिक्षण दिले. चौघेही भाऊ अनुक्रमे सीए, इंजिनीयर, डॉक्टर आणि एमबीए असे शिक्षण घेऊन आपापल्या क्षेत्रात चांगल्या पदावर कार्यरत आहेत.

वैजनाथ यांच्या घरात शिक्षणाचं वातावरण होतं. त्यांना शेतीची प्रचंड आवड होती. तरीही घरून शिक्षणासाठी आग्रह झाला आणि अर्थार्जनासाठी शेतीसोबतच शैक्षणिक गुणवत्तेच्या आधारावर स्वतःच्या पायावर उभे राहण्याला

त्यांनी प्राधान्य दिले.

ते लौकिकदृष्ट्या चार्टर्ड अकाउंटन्ट झाले. सीए म्हणून शिक्षण घेतलेले इतर व्यावसायिक जे करतात, त्यापेक्षा काही वेगळं करता येईल का याचा विचार त्यांनी पाच वर्षापूर्वी केला. एका व्यवसायासाठी आवश्यक असणाऱ्या जीएसटी, अकाऊंटीग, टॅक्सेशन इत्यादी सेवा ऑनलाईन आणण्याचा पहिला प्रयत्न त्यांनी केला. यातूनच जन्म झाला ‘इ-टॅक्सवाला’चा.

वैजनाथ ज्या भागात, शहरात राहतात तिथे उद्योगाकडे वळणाऱ्यांची संख्या कमी आहे. तिथे नवीन व्यवसाय सुरू करण्यासाठी संधी खूप उपलब्ध आहेत, पण खूप कमी तरुण त्याकडे वळतात. ‘इ-टॅक्सवाला’च्या माध्यमातून गडेकरांनी तरुणांसाठी स्टार्टअप कन्सल्टन्सी सुरू केली. जे तरुण व्यवसायात उतरतील, त्यांना व्यवसाय सुरू करण्यासाठी लागणाऱ्या सेवांपासून अकांऊंटींग, टॅक्सेशनसह सर्व प्रकारच्या सेवा त्यांनी उपलब्ध केल्या.



वैजनाथ गाडेकर यांनी त्यांच्या कामाची प्रक्रिया सांगितली. सुरुवातीला बिझनेसची आयडिया ऐकून घेणे, समजून घेणे, प्रॉडक्ट कुठले असावे याचा अंनालिसीस आणि मार्केट रिसर्च करणे ही पहिली पायरी आहे. त्यानंतर बिझनेस प्लॅन तयार करणे. व्यवसायाचा सर्वच दृष्टीने विचार करून त्यासाठी ब्रेनस्टॉर्मिंग करणे ही दुसरी आणि महत्वाची पायरी असते. त्यानंतर सुरुवात होते ती व्यवयाय सेटअप करण्याला.

व्यवसायाचे स्वरूप, सेवा, प्रॉडक्ट निश्चित करणे, त्यासाठी व्यवसायाचे मार्केटिंग, ऑडिटींग, टेक्निकल तसेच अकांउटेंटिंग असे व्यवसायाच्या गरजेनुसार डिपार्टमेंट्सची रचना करणे हे व्यवसायाच्या पायाभरणीचे काम केले जाते. पाया भक्तम तर पुढची इमारत भक्तम होते यावर गाडेकरांचा ठाम विश्वास आहे. त्यामुळे मजबूत इमारतीसाठी पाया मजबूत केला जातो. यानंतर व्यवसायाला खन्या अर्थाने सुरुवात होते.

नवीन उद्योजकांना आपल्या अनुभवरून गाडेकर असा सळा देतात की, नवीन व्यवसाय सुरू करण्यासाठी आपली आवड ओळखा. आपल्यातली कौशल्य जाणून घ्या आणि व्यवसायाच्या दृष्टीने काही इनोवेटीव्ह संकल्पना घेऊन आपले वेगळेपण जपता येणे शक्य असेल तर ते जरूर

करा. तुम्ही ज्या क्षेत्रात काम करु इच्छित असाल तर नवनवीन गोष्टी शिकण्याला प्राधान्य द्या. व्यवसायाचे एक ध्येय निश्चित करा आणि त्यावर आपले लक्ष केंद्रित करा, सकारात्मक दृष्टीने प्रयत्न करत राहिल्यास यश तुमचेच आहे.

प्रत्येक नवीन गोष्ट करताना यश अपयश हे दोन्हीही येते. आपण येणाऱ्या प्रत्येक गोष्टीसाठी तयार राहिले पाहिजे. अपयशाने खचून न जाता प्रयत्न करत राहिले पाहिजे तर यशाने हुरळून न जाता सातत्य ठेवले पाहिजे.

व्यवसाय करण्यासाठी आपल्यामध्ये काही कौशल्ये आत्मसात करणे गरजेचे असते. सगळ्यात महत्त्वाचे म्हणजे तुमचे व्हिजन, ध्येय अर्थात गोल सेट करणे. त्यानुसार आपल्या व्यवसायाला आवश्यक कौशल्य असणारे मनुष्यबळ निवडणे आणि त्यांना प्रशिक्षित करणे. या सगळ्यासाठी तुमच्यामध्ये नेतृत्वगुण असायलाच हवे. याचसोबत जनसंपर्क, संवाद कौशल्य आणि सतत अपडेटेड राहावे लागते. व्यवसायात कालानुरूप होणारे बदल समजून घेऊन आत्मसात करता आले पाहिजेत.

- स्वरदा कुलकर्णी

संपर्क : वैजनाथ गाडेकर - ९४२०६७३५६८



**PASSIVE
INCOME**

**EARNING BY
MINTING TECHNOLOGY**



Starking



Trading



Minting



Holding



**BLOCK CHAIN
TECHNOLOGY**

टॉप ट्रेडिंग ब्लॉकचेन उद्योगात्मका मार्केटॉफल निष्क्रिय उत्पन्नाचा स्वोत निर्माण करा.
ब्लॉकचेन तंत्रज्ञाना मध्ये तुमचे फायदेशीर करिअर तयार करा.

Contact Us : +91 7550 77 66 55



सरकारी टेंडर कोण भरू शकतं? टेंडर भरण्याची प्रक्रिया काय?

देशभरात सरकारी आस्थापने व प्राधिकारणांमार्फत करोडो रुपयांची खरेदी होत असते. केंद्र सरकार, विविध राज्य सरकारे, स्थानिक स्वराज्य संस्था, महामंडळे, रेल्वे, सरकारी बँका, वित्त संस्था, विद्युत बोर्ड, इत्यादींमार्फत करोडो रुपयांची खरेदी दर वर्षी केली जाते. सामान्य माणसाला याची माहितीसुद्धा नसते. ज्या व्यावसायिकांना या संधी माहीत असतात व त्या कशा मिळवायच्या हे माहीत असते ते अशा संधीचा लाभ घेऊन आपला व्यवसाय शतपटीने वाढवतात.

अनेक मराठी उद्योजक निव्वळ अज्ञान किंवा भीतीपोटी

सरकारी कामे मिळवून त्याद्वारे करोडपती होण्यापासून वंचित राहतात. ही अत्यंत खेदाची गोष्ट आहे. आपल्याला ही मानसिकता बदलण्याची गरज आहे. त्याबद्दल मी या लेखाद्वारे आपलं मार्गदर्शन करणार आहे. खाली यासाठी काही टप्पे देत आहे. तुम्ही या क्षेत्रात येऊन सरकारसोबत व्यवसाय करू इच्छित असाल तर याचा उपयोग होईल.

एमएसएमइ नोंदणी : तुमचा व्यवसाय सूक्ष्म, लघू व मध्यम उद्योग म्हणून नोंदणी झालेला असायला हवा. ही नोंदणी तुम्ही भारत सरकारच्या ‘उद्यम रजिस्ट्रेशन’ या संकेतस्थळावर घरबसल्या अगदी मोफत करू शकता. प्रत्येक लघुउद्योजकासाठी ही नोंदणी करणे अनिवार्य आहे.

एनएसआयसी नोंदणी : तुम्ही उत्पादक किंवा सेवा पुरवठादार असाल आणि नॅशनल स्मॉल इंडस्ट्रीज कॉर्पोरेशन म्हणजेच एनएसआयसीची नोंदणी केलेली असेल तर तुम्हाला Free Tender documents , EMD exemption अनेक फायदे मिळू शकतात.

व्हेंडर रजिस्ट्रेशन : तुम्हाला ज्या सरकारी कंपनी किंवा आस्थापनाचे टेंडर भरायचे आहे, त्याच्याकडे प्रथम व्हेंडर म्हणून रजिस्टर व्हावे लागते. व्हेंडर रजिस्ट्रेशन म्हणजे तुम्हाला त्या आस्थापनाला विहित नमुन्यात तुमच्या

कंपनीची सर्व माहिती भरून द्यावी लागते. जोपर्यंत तुम्ही त्या आस्थापनाचे रजिस्टर्ड व्हेंडर होत नाही, तोपर्यंत तिथे तुमच्या प्रॉडक्ट किंवा सर्विसची आवश्यकता असली तरी तुम्हाला त्याची माहिती मिळत नाही व त्यामुळे जरी त्याचे टेंडर निघाले तरी तुम्ही ते भरू शकत नाही. व्हेंडर रजिस्ट्रेशन दोन प्रकारे होते. ऑनलाइन किंवा प्रत्यक्ष कागदपत्रे जमा करून त्यानंतर त्याची पडताळणी करून.

GeM वर नोंदणी करा : भारत सरकारने गव्हर्नमेंट ई-मार्केटप्लेस अर्थात् 'जेम' (GeM) हे सामान्य वापरातील

**DO YOU WISH TO GROW YOUR BUSINESS ?
If yes...**

Tendering Karao, Business Badaho !

We have 25+ years of experience in this field & provide hand holding support to SME's to grow their business by way of -

Training ⇒ Consultation ⇒ Guidance for Vendor Registration & Tender Submission ⇒ Tender opening Results
 Order Execution ⇒ Inspection & Dispatch
 Followup till Payment Collection



Er. Makarand Sherkar
 Sr. Marketing Consultant
 Contact : 9967578211



Grow your Business Govt. Sectors/PSU/Industries



Website : www.tendertech.co.in

वस्तू आणि सेवांच्या ऑनलाईन विक्रीला सुलभ करण्यासाठी एकथांबा ऑनलाईन व्यासपीठ उभे केले आहे. फरक इतकाच आहे की येथे तुमचा ग्राहक हा थेट सरकार असेल म्हणजेच वेगवेगळे सरकारी विभाग, संस्था किंवा सार्वजनिक क्षेत्रातील आस्थापने यांना लागणारी उत्पादने सरकार ‘जेम’च्या माध्यमातून तुमच्याकडून खरेदी करते.

‘जेम’ पोर्टलवर रेजिस्ट्रेशन करण्याचे काही फायदे खालीलप्रमाणे आहेत :

- १) २५ हजार रुपयापर्यंत तुम्हाला थेट ऑर्डर ‘जेम’ आधिकारी देऊ शकतात.
- २) ५ लाखापर्यंतची ऑर्डर तुम्हाला सिंगल बीड प्रकारामध्ये देऊ शकतात.
- ३) ५ लाखापेक्षा जास्त व २५ लाखापर्यंत तुम्हाला Two Bid सिस्टिममध्ये आपली किंमत सर्वात कमी आल्यास आपणास मिळू शकते.

Pre Qualification Criteria (PQ) : टेंडर भरण्याअगोदर तुम्हाला पूर्वअनुभव असणे आवश्यक आहे. त्यासाठी तुमचा टेंडरमधील Technical specifications, Commercial Terms Conditions यांचा सखोल अभ्यास करावा लागतो. त्यामध्ये सांगितल्याप्रमाणे तुम्ही

Experience / Turnover criteria पूर्ण करत असाल तरच आपण पुढे टेंडर भरायचा विचार करू शकता.

स्टार्टअप नोंदणी : जर तुमचा व्यवसाय नवीन असेल आणि तुमची स्टार्टअप म्हणून नोंदणी झालेली असेल तर टेंडर भरताना पूर्वअनुभवाची अट तुमच्यासाठी शिथिल केली जाते. कोणताही अनुभव नसला तरीही तुम्ही टेंडर भरून कामे मिळवू शकता.

Empanelment Tenders : अनेकदा काही आस्थापने Empanelment टेंडर्स काढतात. त्या वेळेला ते टेंडर कोणी भरत नाही, त्यामुळे खूपच कमी व्हेंडर्स रजिस्टर होतात. अशा वेळेला त्यांना Empanel झाल्यावर काम थेट मिळते किंवा Empanelment supplier मध्ये टेंडर काढले जाते. तेव्हा तेथे स्पर्धा कमी असल्यामुळे काम मिळण्याची शक्यता जास्त असते. त्यामुळे अशी Empanelment टेंडर्स जरूर भरावीत.

- मकरंद शेरकर

९९६७५७८२११

email : makarand@tendetech.co.in

(लेखक अनेक वर्षांपासून टेंडरिंगच्या व्यवसायात कार्यरत आहेत.)



इंजिनिअरिंग युनिवर्सिटी पैरामेडिकल ऑण्ड हॉटेल मैनेजमेंट इन्स्टिट्यूट

१२ वी / १२ वी नंतर हॉटेल मैनेजमेंट क्षेत्रात करिअरची सुवर्णसंधी!



Diploma in Hotel Management & Hotel Operation - 1 Year
Diploma in Hotel Management & Catering Technology - 2 Years

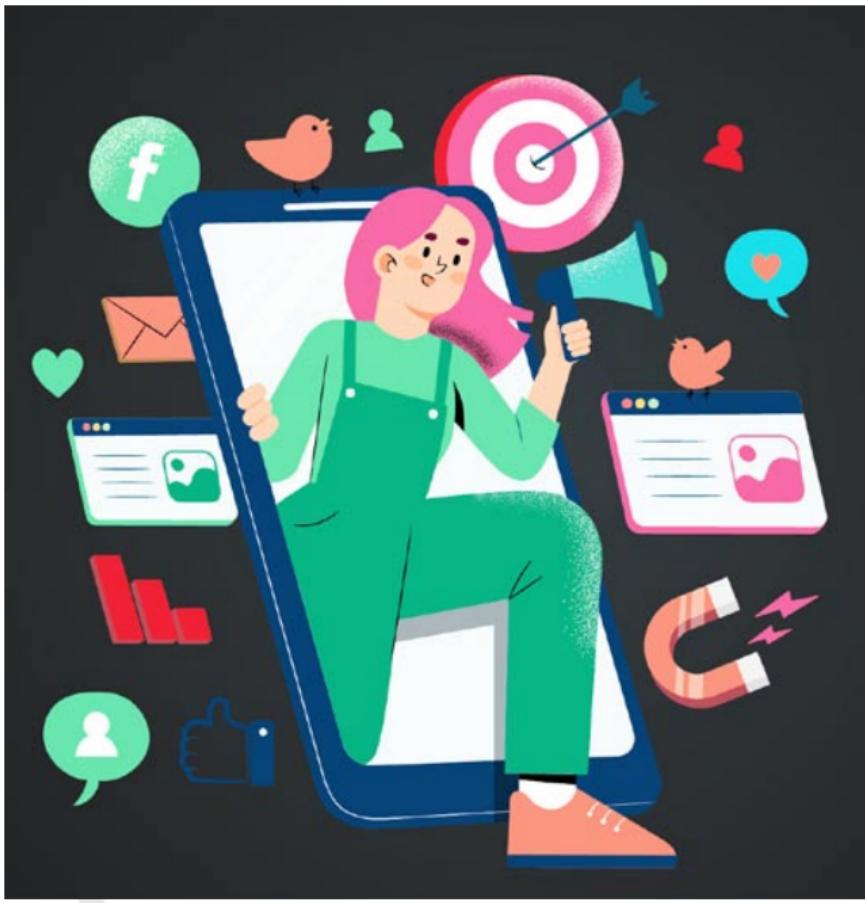
वैशिष्ट्ये :

- १) पहिल्या ६० विद्यार्थ्यांना मोफत प्रवेश
- २) हॉटेल प्रॉफिटकल वेळी राहण्याची व जेवणाची मोफत व्यवस्था
- ३) प्रवेश घेणाऱ्या प्रत्येक विद्यार्थ्यांना वार्षिक २४००० रु. स्टायफंड (शिष्यवृत्ती)
- ४) भारतातील आणि विदेशातील ३०० पेक्षा जास्त तारांकित हॉटेल मध्ये प्रॉफिटकल आणि जॉब ची १००% हमी.
- ५) कोर्स पूर्ण झालेनंतर मिळणाऱ्या सर्टिफिकेटवर १० लाख पर्यंत सरकारी अनुदान.



2023-24
ADMISSION
OPEN

अधिक माहितीसाठी संपर्क
9021741399
7798402938



आताचा काळ 'पर्सनलाइझ मार्केटिंग'चा!

मागच्या भागात आपण २०२३ मध्ये डिजिटल मार्केटिंग क्षेत्रात काय बदल होऊ शकतात ते पाहिले होते, जे आपण प्रत्यक्ष अनुभवतोदेखील आहोत. आपल्या लक्षात

आले असेल तर अनेक ब्रॅण्ड्सनी त्यांच्या डिजिटल मार्केटिंग प्लॅनमध्ये बदल केले आहेत.

२०२३ मध्ये डिजिटल मार्केटिंग हे पर्सनलायझेशन आणि इन्फ्लुएनसर्स भोवती फिरत आहे. अनेक ब्रॅण्ड्सच्या डिजिटल प्लॅटफॉर्मवरील जाहिरातींमध्ये सेलिब्रिटींऐवजी इन्फ्लुएनसर्स काम करताना दिसत आहेत. ज्यामुळे डिजिटल इन्फ्लुएनसर्सचा दबदबा वाढतो आहे, हे स्पष्ट होत आहे.

ब्रॅण्ड्स एकच ऑफर सर्व ग्राहकांना देण्याऐवजी छोट्या छोट्या ऑफर्स फक्त सिलेक्ट केलेल्या ग्राहकांनाच देत आहेत. ज्यामुळे ब्रॅण्ड्सचा जाहिरातींवर होणारा खर्च खूप मोठ्या प्रमाणात कमी झालेला असून त्यातून त्यांचे उत्पन्न वाढलं आहे. ऑफर सगळ्या ग्राहकांना देण्याऐवजी मोजक्याच ग्राहकांना पर्सनलाईज करून दिल्यामुळे ग्राहक जास्तीत जास्त खरेदी करत आहेत.

आता आपल्याला प्रश्न पडला असेल, या सगळ्या गोष्टींमध्ये छोटा उद्योजक कुठे आहे? तो काय करतो आहे? त्याच्यावर या २०२३ मधील डिजिटल मार्केटिंग ट्रेंड्सचा काही फरक पडला आहे का?

तर मित्रांनो, छोट्या उद्योजकांनीही या सगळ्या ट्रेंड्सचा वापर करून घेतलेला दिसतो आहे. त्याची काही

उदाहरणे पाहू.

अनेक छोट्या उद्योजकांनी ChatGPT चा वापर करून आपल्या व्यवसायासाठी लागणारे कंटेंट लिहून घ्यायला सुरुवात केली आहे. जसे की ई-मेलचा मजकूर, जाहिरातीचा मजकूर, प्रपोजलचे कंटेंट आणि सोशल मीडियावरील कंटेंट हे ChatGPT च्या माध्यमातून लिहून घेतल्यामुळे अनेक छोट्या व्यावसायिकांनी स्वतःचा अमूल्य वेळ वाचवलेला आपल्याला दिसतो आहे.

याचे दुसरे उदाहरण म्हणजे व्हॉट्सॲपचा व्यावसायिक वापर करणारे उद्योजक. कोरोना महामारीमध्ये अनेक व्यावसायिकांनी व्हॉट्सॲपवर ऑर्डर घ्यायला सुरुवात केली, जी पद्धत अनेक छोटे व्यावसायिक अजूनही अमलात आणत आहेत. ग्राहकांना दुकानात न बोलवता ऑर्डर विचारून घेणे, त्यांना ऑफर परसनलाईज करून देणे, ऑर्डर कन्फर्म करणे, इ. सगळी कामे व्हॉट्सॲप व तत्सम मेसेजिंग ॲप्समुळे छोट्या व्यावसायिकांसाठी अतिशय सोपी झाली आहे. हे तर फक्त एक उदाहरण आहे, पण अनेक छोटे उद्योजक व्हॉट्सॲप, ChatGPT आणि अशा लेटेस्ट सॉफ्टवेअरचा वापर करून स्वतःचा व्यवसाय वाढवत आहेत.

आपणास लक्षात आले असेल की, डिजिटल मार्केटिंगने

२०२३ मध्ये कात टाकली आहे. येणाऱ्या दिवसांमध्ये GPT-4 हा आर्टिफिशियल इंटेलिजन्सचा नवीन अल्गोरिदम आपल्या भेटीला येऊ शकतो. हा अल्गोरिदम आताच्या GPT अल्गोरिदमचे नवीन वर्जन असून यात इमेजेस आणि टेक्स्ट या दोन्ही माध्यमातून इनपुट देता येणार आहे. तसेच याच्या आऊटपुटमध्ये मोठ्या प्रमाणात भावनांचा वापर करून टेक्स्ट तयार केले जाईल, ज्यामुळे टेक्स्ट आऊटपुट हे काही प्रमाणात रोबोटिक न राहता भावनिक असेल.

२०२३ हे वर्ष डिजिटल मार्केटिंग ट्रेंड्ससाठी क्रांतिकारी वर्ष ठरले आहे यात शंकाच नाही. अजूनही ६-७ महिन्यात आपणास हे वर्ष नवनवीन सरप्राइज गिफ्ट्स देणार याबद्दल मला खात्री आहे. मात्र या नवीन ट्रेंड्सला आत्मसात करून त्यांचा आपल्या व्यवसायासाठी उपयोग करून घेण्यासाठी आपल्याला सजग राहावे लागेल आणि नेहमी शिकत राहावे लागेल.

- गणेश नाईक

मोबाईल : ८८२२७५७५७५

(लेखकाला डिजिटल मार्केटिंग क्षेत्रातील ९ वर्षांचा अनुभव आहे.)



Jeevan Gourav

Creating Opportunities

ज्याप्रमाणे आपण दोन्ही पाय पाण्यात
ठेऊन नदीची खोली मोजू शकत नाही
त्याप्रमाणे उत्पन्नाच्या एकाच मार्गावर
अवलंबून न राहता फक्त मोकळ्या
(फुरसतीच्या) वेळेची गुंतवणूक करून
दरमहा कमीत कमी रु. १,००,०००/-
(एक लाख) मिळवून देणारा उत्पन्नाचा
समांतर स्रोत निर्माण करण्यासाठी

‘जीवन गौरव’

टीममध्ये सहभागी व्हा.

:: संपर्क ::

महेंद्र बोराटे - ९८६९०००२७९



मोबाईल सिपेअरिंग व्यवसाय

मोबाईल क्रांतीमुळे जग एकमेकांच्या जवळ आले आहे. तंत्रज्ञानाचा विकास झाल्याने प्रत्येकाच्या हातात मोबाईल दिसू लागला आहे. दिवसेंदिवस मोबाईलमधील फिचर बदलत आहे. भारतात मोबाईल सेवेचे वीस वर्षे पूर्ण झाली आहे. आज देशाची लोकसंख्या सव्वाशे कोटी आणि मोबाईल धारक शंभर कोटी आहेत. या व्यवसायाचा व्याप दिवसेंदिवस वाढत आहे.

भारतीय बाजारपेठेत अनेक भारतीय तसेच विदेशी कंपन्या कार्यरत आहेत. उत्पादन, जोडणी, वितरण, स्मार्ट उद्योजक

विक्रीपश्चात सेवा आर्दीच्या माध्यमांतून मोठ्या प्रमाणात रोजगारनिर्मिती होत आहे. यात कुशल यांत्रिक मनुष्यबळाची गरज बघता मोबाईल दुरुस्ती हे क्षेत्र युवकांना लाभदायी ठरणारे अखंड सुरु राहणारे क्षेत्र आहे. म्हणून मोबाईल दुरुस्ती हा सध्याच्या घडीला एक सर्वोत्तम व्यवसाय आहे.

मोबाईल दुरुस्ती या क्षेत्रात अजून कोणताही डिग्री अभ्यासक्रम उपलब्ध नाही. डिप्लोमा किंवा प्रमाणपत्र अभ्यासक्रम विविध संस्थेत उपलब्ध आहेत. त्यांचा कालावधी तीन महिने, सहा महिने किंवा जास्तीत जास्त एक वर्षाचा असतो. यात प्रात्यक्षिकांवर अधिक भर देण्यात येतो.

आज मोबाईल सर्वांना गरजेचा झाला आहे. देशातील मोबाईल धारकांची संख्या दिवसेंदिवस वाढत आहे. त्यातच स्मार्टफोनने संगणकाची जागा घेतली आहे. संगणकावर करता येणारी बरीचशी कामे आपण स्मार्टफोनवर करू शकतो. मोबाईल क्षेत्रात नोकरी आणि व्यवसायाच्या अनेक संधी आज उपलब्ध झाल्या आहेत. कुठलेही यंत्र असो ठराविक कालावधीनंतर त्यामध्ये बारीकसारीक तक्रारी सुरु होतात. मोबाईल फोनही याला अपवाद नाही म्हणून आज मोबाईल दुरुस्तीचे प्रशिक्षण गरजेचे आहे.

आजूबाजूला नजर टाकली असता आज जितक्या प्रमाणात मोबाईलधारकांच्या संख्येत वाढ होत आहे तितक्या प्रमाणात मोबाईल दुरुस्ती करणारे तंत्रज्ञ मात्र दिसत नाही. त्यामुळे मोबाईल दुरुस्ती आणि देखभाल या व्यवसायाला आजही मोठी मागणी आहे.

मोबाईलची माहिती व या यंत्रणेला समजून घेण्याची आवड असेल तर या अभ्यासक्रमात एक संधी दडलेली आहे. मोबाईल दुरुस्ती आणि देखभाल या नावाने अल्प मुदतीचे अनेक अभ्यासक्रम उपलब्ध आहेत. या अभ्यासक्रमात टच स्क्रीन, बॅटरी देखभाल, की-पॅड दुरुस्ती, स्पीकर, माईक दुरुस्ती, सॉफ्टवेअर तसेच गेम लोडिंग कसे करायचे हे शिकवले जाते. मोबाईल वापरत असताना भेडसावणाच्या समस्या जसे की चार्जिंग, अनलॉकिंग, डिस्प्ले, बॅटरी, की-पॅड, पॉवर ऑन-ऑफ, मोबाईलचे नादुरुस्त भाग बदलणे, दुरुस्ती करणे, असेम्बली, डीअसेम्बली यांसारख्या विविध समस्यांचे प्रशिक्षण दिले जाते. मोबाईल दुकानात प्रशिक्षणार्थी म्हणून काम करीत अनेकांनी हे मोबाईल दुरुस्तीचे ज्ञान आत्मसात केले आहे. थेरीपेक्षा प्रॅक्टिकल ज्ञानावर भर देत हे ज्ञान एकाकडून दुसऱ्याकडे जात आहे. कौशल्य असलेल्या या व्यवसायात चांगली कमाई मिळत असल्याने अनेक युवक याकडे वळत आहेत.

मोबाईल रिपेअरिंग हा कोर्स केल्यानंतर युवकांना अनेक मोबाईल कंपन्याच्या सर्विस सेंटरवर तंत्रज्ञ म्हणून नोकरीची संधी उपलब्ध आहे. यात पगार प्रतिमाह दहा ते पंचवीस हजार मिळू शकतो. युवक स्वतःचा व्यवसाय देखील करू शकतो. या व्यवसायात मोबाईल दुरुस्ती बरोबरच मोबाईलची विविध ॲस्सेसरीजची विक्रीदेखील करता येते. स्वतःचे दुकान असल्यास या व्यवसायातून दरमहा पन्नास हजारांपर्यंत कमवू शकतो. आज गावोगावी अन गळोगळी मोबाईल रिपेअरिंगचे दुकान सुरु झालेले आपण पाहतो, असे असताना या संधीचे सोने करायलाच हवे. या व्यवसायात उत्पन्नाचे ख्रोत अमर्याद आहे फक्त गरज आहे ती उत्तम आणि प्रामाणिक सेवा देण्याची.

- मधुकर घायदार
संपर्क : ९६२३२३७१३५



व्यावसायिक मंडळी नफा मिळवण्यासाठी मोठमोठ्या जोखीमा पत्करतात.

ते न्यायदेखील आहे, कारण ते जोखीम पत्करतात, त्यामुळे तर त्यांना नफा मिळतो. परंतु सरकारच्या नवनवीन धोरणामुळे किंवा सध्याच्या धोरणात केलेल्या बदलामुळे, नवीन तंत्रज्ञान आल्याने किंवा दुसऱ्या कुणाचा व्यवसाय बंद झाल्यामुळेही यांचा व्यवसाय बंद होऊ शकतो. आणि यांचा व्यवसाय थांबला तर काय काय होऊ शकेल??? म्हणूनच प्रत्येक व्यावसायिकाची काही वाजवी रक्कम अशा ट्रस्टमध्ये सुरक्षित ठेवली गेली पाहिजे, जिथे फक्त आणि फक्त त्याच्या कुटुंबातील सदस्यच ती रक्कम वापरू शकतील आणि कोणताही कर्जदार, कोणतीही सरकारी संस्था, जीएसटी किंवा इतर कोणतेही कर प्राधिकरण किंवा कोणताही न्यायालयीन आदेश कूठल्याही परिस्थितीत त्या व्यावसायिकाच्या कुटुंबाकडून ती रक्कम घेऊ शकणार नाही.

अशा एखाद्या ट्रस्टविषयी आपणास कल्पना आहे का आणि अशा ट्रस्टमध्ये प्रत्येक व्यावसायिकाचे काही पैसे असावेत असे तुम्हाला वाटते का???

अधिक माहितीसाठी संपर्क :

सुनंदा टेंबुलकर - ७७३८३११७७८ | ९८११३०६७७

जोडोनिया धन उत्तम व्यवहारे

पैसा ही एक अशी गोष्ट आहे की जी मिळवण्यासाठी आपण आपले आयुष्य खर्ची घालतो; परंतु तो कितीही कमावला तरी बहुतेकांना समाधान मिळत नाही. अशांना पैसा कमीच पडतो. अशी माणसं जणू पैशासाठी जगत असतात. खरं तर पैशानं सगळ्याच गोष्टी साध्य होतात असे नाही. मात्र त्याच्यामुळे बच्याच गोष्टी साध्य होतात.

समजा आपण एखाद्या निर्जन बेटावर आहोत. तिथं आपल्याला भरपूर पैसे दिले गेले आहे; परंतु तिथं खाण्याचे पदार्थ नाहीत, पिण्यासाठी पाणी नाही, मानवी वस्ती नाही आणि अन्य भौतिक सुविधा नाहीत. अशा ठिकाणी आपल्याकडील पैशानं आपण काय करू शकतो? काहीच नाही. तिथं पैशाला काहीही मूल्य नाही. पैशाची ही मर्यादा ओळखणं अतिशय आवश्यक आहे.

पैसा हे वस्तूविनिमयाचं माध्यम आहे. कोणत्याही वस्तूचे मूल्यनिर्धारण करण्याचे ते मापदंड आहे. पैसा म्हणजे सुख, यश असे म्हणता येईल का? आपल्या

गरजा भागल्यानंतर जी मनःस्थिती निर्माण होते, त्यातून यशाची भावना किंवा सुखाची भावना निर्माण होते. मात्र जास्त पैसे मिळवले म्हणून यशस्वी झालो, असं म्हणता येईल का? यश पैशानं मोजता येईल का? उद्दिष्टपूर्ती, कार्यसिद्धी हे यशाचे मापदंड असतील, तर पैसा हा फार तर त्याचे साधन असेल; पण पैसा हे साध्य कधीच नसते. कधी कधी आपण पैशाला साध्य समजून बसतो आणि मग सुख आणि यश बाजूला ठेवून या भ्रामक पैशाच्या पाठीमागे धावून दुःखी होत राहतो.

खिशात पैसा म्हणजे जीवनाला आधार, असा काहींचा समज असतो. पैसा असल्यानं आता माणसांच्या आधाराची गरज नाही, असे समजून आपण सुरक्षित असल्याचं त्यांना वाटू लागतं. ही मंडळी स्वतःच्या वर्तमानासाठी, म्हातारपणासाठी, इतकेच नव्हे तर पुढील पिढ्यांसाठीही पैशांची तरतूद करू लागतात.

पैसा आणि सुरक्षितता यांचा संबंध अशाप्रकारे जोडल्याने ते सतत पैशाच्या मागे धावू लागतात. यामुळे पैसाच त्यांचे जीवन नियंत्रित करू लागतो आणि ही मंडळी पैशांच्या साहाय्याने सारे काही विकत घेण्याचा प्रयत्न करतात; इतरांच्या भावनांचा विचार न करता त्यांचं जीवनही नियंत्रित करू लागतात. मात्र अशांना पैसा सुख

देत नाही. म्हणूनच अनेक धनाद्य मंडळी दुःखी, कष्टी असल्याचं आपल्याला दिसतं. संतोष, तृप्ती, समाधान हे इतरांसाठी काहीतरी केल्यानं मिळत असतं.

आपल्याकडे पैसा असेल आणि इतरांना अडचणीच्या वेळी त्याची मदत केल्यास निश्चितच समाधान मिळतं.

इतरांविषयी वाटणारे प्रेम, सलोखा, आस्था ही मानवी जीवनाची पूर्णत्वाची अवस्था आहे. म्हणूनच पैशांनं ती तयार होत नाही.

पैशाने श्रीमंत असणारी, इतरांना मदत करावी असं वाटणारी माणसं लोभी नसतात. ती पैशाचा उपयोग

DO YOU WISH TO GROW YOUR BUSINESS ? If yes...

Tendering Karao, Business Badaho !

We have 25+ years of experience in this field & provide hand holding support to SME's to grow their business by way of -

Training ⇒ Consultation ⇒ Guidance for Vendor Registration
& Tender Submission ⇒ Tender opening Results
Order Execution ⇒ Inspection & Dispatch
Followup till Payment Collection



Er. Makarand Sherkar
Sr. Marketing Consultant
Contact : 9967578211



Grow your Business Govt. Sectors/PSU/Industries



Website : www.tendertech.co.in

चांगल्या कामासाठी करतात.

मात्र हेही लक्षात घ्यायला हवं की पैशाचा त्यागही करून चालत नाही. ते दुसरं टोक झालं. पैसा आला पाहिजे आणि तो नीट वापरला पाहिजे. पैशाचा योग्य वापर करता आला तर पैसाही मोठं सुख देऊ शकतो. मोठं समाधान देऊ शकतो. टोकाचा त्यागही नको आणि टोकाचा लोभही नको, यामध्ये तारतम्य ठेवून जर मध्यम मार्ग स्वीकारला तर पैसा खूप काही करू शकतो.

पैसा हे साधन आहे, हे आपल्याला समजायला हवं. समाधान, प्रेम, यश ही उद्दिष्ट आहेत. पैशाच्या साधनाद्वारे आपण आपल्या उद्दिष्टंपर्यंत पोहोचायला हवं. आपण पैशाचे गुलाम होता कामा नये; पैशाला आपला गुलाम करायला हवा.

सन्मार्गाने पैसा मिळवल्यानं आणि तिचा योग्य विनियोग केल्यानं अधिक सुखी होऊ. ‘जोडोनिया धन उत्तम व्यवहारे, उदास विचार वेच करी’, असं संत तुकाराम महाराजांनी म्हणूनच म्हटलं आहे.

- डॉ. संतोष कामेरकर

७३०३४४५४५४

(लेखक व्यवसाय मार्गदर्शक आहेत.)

॥ श्री ॥

॥ ओँ ॥

भारतातील सर्वात विश्वसनिय व अग्रगण्य

“थेट उत्पादने विकणारी” कंपनी
आपणांस जामंत्रण देत आहे.

व्यवसायाची सुवर्णसंधी

ऐशांचे स्वातंत्र्य, वेळेचे स्वातंत्र्य आणि
निष्क्रीय उत्पन (PASSIVE INCOME) द्वारे
आपण आपल्या इच्छा, मोठी स्वप्ने
सत्यात आणू शकता.

संपर्क

विकास - ९९६७२१०९२३

आपले भविष्य उज्ज्वल व प्रगतिशील बनविण्यासाठी,
आलेल्या सुवर्ण संधीचा लाभ अवश्य घ्या.

‘कॉर्पोरेट मंत्रा’ प्रकाशित

आज मेघनाच्या पहिल्या पुस्तकाचा प्रकाशन सोहळा अंधेरीला अगदी प्रसन्न वातावरणात पार पडला. तिचे सगळे हितचिंतक, आम यांच्या उपस्थितीत पार पडला. या कार्यक्रमाच्या निमित्ताने स्वागत थोरात, वात्सल्य द्रस्टचे जोशी, डॉक्टर अभ्यंकर, समाजसेवेत सतत व्यस्त असणाऱ्या मेधा कुलकर्णी मँडम यांनाही भेटता आले.

मेघनाने कॉर्पोरेट क्षेत्रात काम करताना येणारे अडथळे आणि अडचणी कशा पार पाढाव्यात याबद्दल तिच्या या ‘कॉर्पोरेट मंत्र’ या पुस्तकात टिप्प दिल्या आहेत; ज्या आजच्या स्पर्धेच्या युगात, अनिश्चित वातावरणात काम करण्याच्या कोणत्याही वयाच्या कर्मचाऱ्याला उपयोगी पडतील.

पुस्तक लिहिण्यासाठी आधी, टिप्प देण्याआधी प्रश्न कोणते आहेत, चॅलेंजेस काय आहेत याचे अद्ययावत ज्ञान असणे गरजेचे आहे, जे मेघनाने या विषयाबाबत प्राप्त केलेले पुस्तक वाचून समजते. आजकाल सगळेच जण नोकरीमध्ये धरसोड करताना दिसतात. तर प्रभावी बायोडाटा कसा असावा, मुलाखतीची तयारी कशी करावी, नोकरी निवडताना कोणते निकष लावावेत, सहकाऱ्यांसोबत

वर्तणूक कशी असावी,
स्वतःचा उद्योग चालू
करायचा म्हणताय तर
त्यासाठीची गुणवैशिष्ट्ये
कोणती, कोरोनाने
नोकरवर्गावर केलेले
परिणाम, बदल कसा
स्वीकारावा, न्यूनगंडावर
मात कशी करावी अशा
अनेक विषयांवर फार
उपयोगी पडतील अशा
टिप्स या पुस्तकात
दिल्या आहेत.

महत्त्वाचे म्हणजे या बाबतीत बरीच पुस्तके इंग्लिशमध्ये
सहज मिळतात, पण मराठीमधील शोधावी लागतात. पण
मेघनाने ग्रामीण तरुणांची गरज लक्षात घेऊन हे पुस्तक
मराठीमध्ये लिहिले आहे. उद्देश प्रामाणिक असला की
आऊटकम उत्तमच येते.

- डॉ. अंजली आळेकर

(लेखिका 'इस्माईल यूसुफ महाविद्यालया'त
कॉर्मस विभागाच्या प्रमुख आहेत.)



ENGLISH ZONE A C A D E M Y

जोमात बोला इंग्लिश...!

उन्हाळी सुट्रीचा वापर सर्वोत्तम पद्धतीने करा— इंग्रजी बोलायला शिका

JOIN US TO SPEAK FLUENTLY
& CONFIDENTLY

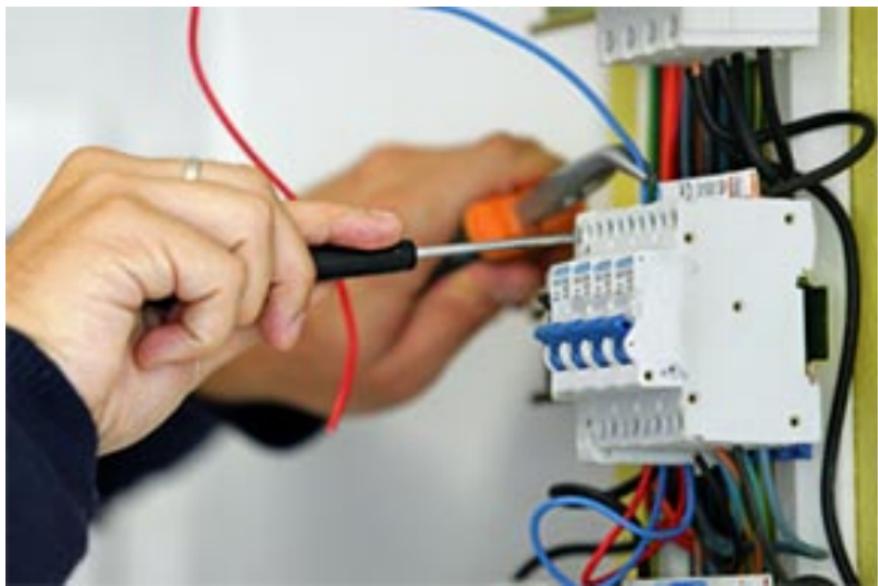
- * Develop communication skill and presentation skills.
- * Research based training method.
- * Build self confidence.
- * Proper Motivation.



Unique Education
885703414

Contact:

9028188158



इलेक्ट्रिशियन

विद्युत तंत्रज्ञान

शालेय शिक्षणाच्या उंबरठ्यावरचा एक महत्त्वाचा थांबा म्हणजे दहावीच्या परीक्षेनंतरचा काळ. कला, वाणिज्य आणि शास्त्र या पारंपारिक शाखांच्या पलीकडेही अनेक वाटा आहेत. सध्या तंत्रज्ञानाचे युग असल्याने कुशल मनुष्यबळ ही काळाची गरज बनली आहे. आयटीआय, तंत्रनिकेतन या आज रोजगाराभिन्मुख तांत्रिक शिक्षण

देणाऱ्या संस्था आहेत. यातील जवळपास वीस अभ्यासक्रम कौशल्य विकासामध्ये समाविष्ट करण्यात आले आहेत. हे अभ्यासक्रम हमखास नोकरी किंवा स्वतःचा व्यवसाय करण्यासाठी चालना देणारे आहेत.

आयटीआयमधील इलेक्ट्रिशियन अभ्यासक्रमाला आजही चांगली मागणी आहे. घरातील विजेची देखभाल व दुरुस्तीची कामे इलेक्ट्रिशियन करतात. विजेवर चालणारी यंत्रे जसे की पंखा, फ्रीज, टीव्ही, इलेक्ट्रिक मोटार, मिक्सर, इस्त्री अशा अनेक वस्तूंची देखभाल, विक्री व दुरुस्ती इलेक्ट्रिशियन करतात. तसेच घरातील वायरिंगची फिटिंग त्यांची दुरुस्ती व देखभाल, कंपनीतील असंख्य मशिनरीची देखभाल करण्यासाठी आणि खासगी तसेच सरकारी कंपन्यात इलेक्ट्रिशियनची आवश्यकता असते.

इलेक्ट्रिशियनचे महत्त्व लक्षात घेता सध्या विद्यार्थ्यांना माध्यमिक शाळेतच मल्टी स्कील अंतर्गत विद्युत तंत्रज्ञानाचे शिक्षण दिले जात आहे. यात प्रामुख्याने विद्युत साधने, हत्यारांची ओळख, विविध प्रकारच्या वार्यस, स्विचेस, विद्युत तारांचे जोड, साधे वायरिंग, जिना वायरिंग, गोडाऊन वायरिंग, वायरचा गेज तपासणे, आर्थिंग करणे, फ्युज व त्यांचे महत्त्व, वीजबिल काढणे, सोल्डरिंग

करणे, ॲसिड बॅटरीची देखभाल, इन्हर्टरची ओळख व देखभाल, एकसर व समांतर जोडणी, डीओएल स्टार्टर, सिंगल फेज व थ्री फेज मोटार देखभाल व दुरुस्ती, सौर उर्जा व सौर उर्जेवर चालणारी विविध यंत्रे यांचे शिक्षण माध्यमिक शाळेतच दिले जाते. एकंदरीत विद्यार्थ्यांचा कल ओळखण्यासाठी या प्रशिक्षणाची मदत होते.

आयटीआयमध्ये प्रवेश घेण्यासाठी दहावी उत्तीर्ण पात्रता असून त्यानंतर उच्च शिक्षणासाठी पदविकात प्रवेश घेऊ शकतो. आयटीआयनंतर थेट डिप्लोमाच्या दुसऱ्या वर्षाला प्रवेश मिळतो. आयटीआयमध्ये मशिनरीचा वापर, देखभाल व दुरुस्ती यांच्या प्रात्यक्षिकांवर जास्त भर दिला जात असल्याने विद्यार्थ्यांना प्रत्यक्ष कामाचा अनुभव मिळतो. उद्योगजगताला एका इंजिनिअरमागे दोन किंवा तीन डिप्लोमा होल्डर्स आणि सात ते आठ आयटीआय



DELIVERING SERVICE EXCELLENCE

EDUCATION SERVICES

- COLLEGE / UNIVERSITY ADMISSIONS/ REGIONAL STUDY OPTIONS
- CHANGE COURSES, COLLEGES AND UNIVERSITIES



MIGRATION SERVICES (MARN 1464104, 2217814, 2217863)

- PERMANENT RESIDENCY (P) VISA (SUBCLASS 189, 190, 191)
- SKILLED WORK REGIONAL (PROVISIONAL) VISA (SUBCLASS 491)
- ENS (SUBCLASS 186), RSMS (SUBCLASS 494)
- TEMPORARY SKILLED SHORTAGE VISA (SUBCLASS 482)
- STUDENT / PARTNER / VISITOR VISA
- GRADUATE WORK/ POST STUDY WORK (SUBCLASS 485) VISA
- PARENTS VISA

ADDITIONAL SERVICES

- SKILLS ASSESSMENT AND CAREER COUNSELLING
- PROFESSIONAL REGISTRATION AND LICENCE
- HEALTH INSURANCE (STUDENT TR AND TOURIST VISA)

CONTACT US

Office No 204, 3rd Floor, Avenia Arcade, Sector 17, Vashi, Navi Mumbai - 400708
 +91 22 4608 3656 | mumbai@oevs.com.au | www.oevs.com.au

SYDNEY	PARRAMATTA	CANBERRA	PERTH	HOBART
KATHMANDU	POKHARA	BIRTMODE	BUTWAL	CHITWAN



झालेल्या विद्यार्थ्यांची गरज असते.

आयटीआय इलेक्ट्रिशियन पूर्ण केल्यानंतर महावितरण विभागात तसेच खाजगी कंपनी, महानगरपालिका, रेल्वे विभाग, जिल्हा परिषद, जलसिंचन विभाग, एसटी महामंडळ, टेलीफोन कार्यालय, राष्ट्रीय थर्मल पॉवर कापोरिशन, विविध लॅब टेक्निशियन, आयटीआय, पॉलीटेक्निक तसेच विविध शाळा, महाविद्यालये, तांत्रिक शिक्षक, व्यवसाय प्रशिक्षक आदी ठिकाणी नोकरीच्या अनेक संधी उपलब्ध आहेत. विद्यार्थी स्वतःचा व्यवसायदेखील करू शकतो. यात इलेक्ट्रिकल साहित्यांची विक्री व दुरुस्ती करू शकतो. तसेच नवीन इमारत, घरे यातील इलेक्ट्रिक फिटिंगची कामेदेखील करू शकतो. त्याचबरोबर घरातील इलेक्ट्रिक देखभाल व दुरुस्ती हाही एक पर्याय उपलब्ध आहेच. विविध कंपनीमध्ये ट्रेनी इलेक्ट्रिशियनला प्रतिमाह दहा ते पंधरा हजार रुपये वेतन दिले जाते. अनुभवी असल्यास सुमारे वीस हजार ते चाळीस हजार वेतन दिले जाते. व्यवसायात प्रतिमहिना पत्रास हजार रुपयांपर्यंत कमाई होऊ शकते.

- मधुकर घायदार

संपर्क : ९६२३२३७१३५



SHRI SAMARTHA
TRADING COMPANY

MAHESH SUBHASH RATHOD
Director

+91 9422764025 | 9518978021



maheshrathod247@gmail.com



1140, Bhadrakali Market
Nashik, Maharashtra
PIN 422001



एका काडीने क्रांती

ही लहान गोष्ट अनेकांना नव्या उद्योगाची प्रेरणा देईल. कडुनिंबाच्या एका काडीने क्रांती होऊ शकेल. नव्हे झाली आहे त्याची ही गोष्ट. महाराष्ट्रातले एक सर्वसाधारण गाव. नीमगाव. मुख्य धंदा शेती, पण आता शेती फायद्यापेक्षा तोट्याचीच झाली आहे. म्हणजे शेतकऱ्यांसाठी तरी तोट्याची झाली आहे.

शेती तशी फायद्याची आहे. जर तुम्ही बियाणे, खते, कीटकनाशके विकत असाल तर! त्या खेड्यातला एक बेरोजगार तरुण गोपाळ. नोकरी मिळत नाही. शेत पिकत नाही. काय करावे समजत नाही. तशात फसवाफसवी जोरात. नोकरीची आश्वासने देवून फसवणारे खूप. त्या फसवणाऱ्यांना पाठीशी घालणारेसुद्धा खूप. अशी ही परिस्थिती.

त्या रात्री झोपण्यापूर्वी गोपाळ 'One Straw Revolution' हे पुस्तक वाचत होता. डोळा कधी लागला त्याला समजलेच नाही.

सकाळी तो नेहमीपेक्षा जरा लवकर उठला. चालत चालत शेतात पोहोचला. शेतात टोमेंटो होते, पण तोडण्याचा खर्च निघेल एवढा भाव नव्हता.

शेतात कडुनिंबाचे एकमेव झाड होते. त्याच्या मनात काय आले कोण जाणे, त्याने झाडाला नमस्कार केला. एक निंबोळी त्याच्या अंगावर पडली. त्याने निंबोळी सरळ तोंडात टाकली.

त्याला आश्र्य वाटले की त्याची तंबाखूची तळाफ नाहीशी झाली आहे आणि तोंड स्वच्छ झाले आहे. जेव्हा जेव्हा तलाफ येते, तेव्हा तेव्हा निंबोळी म्हणा नीमची पाने म्हणा सेवन करून तो तंबाखूमुक्त झाला. त्याने मित्रांना ही युक्ती सांगितली. अनेकांना तंबाखू सोडायचा असतो, पण या व्यसनाची तलाफ त्यांना आडवी येते.

‘आपणासारखे करिती तत्काळ’, या उक्तीप्रमाणे त्याने अनेक मित्रांना तंबाखू, गुटखा, सिगारेटपासून मुक्त केले. कडुनिंबाचे अनेक उपयोग आहेत. आरोग्यासाठीसुद्धा आहेत. म्हणून तर नव्या वर्षाची सुरुवात आपण कडुनिंबाची पाने खाऊन करतो. शास्त्रोक्त भाषेत सांगायचे



तर कडुनिंबामुळे रक्त शुद्ध होते, त्यामुळे आरोग्य मिळते. व्यसनाच्या बाबतीत रक्त शुद्ध झाले की व्यसने सुटतात.

गोपाळने कडुनिंब या विषयाला जणू वाहून घेतले. आता तो टूथपेस्टच्या जागी निमची काडी वापरू लागला. गोड गोड टूथपेस्ट जीवाणूना आवडतात. दात आजारी पडू लागतात. कडूनीमच्या काडीचे अनेक फायदे आहेत. ही काडी जैविक असते. काडीचा ब्रश, काडी हीच पेस्ट आता गोपाळने शेतातल्या घळीमधून जेथून पावसाचे पाणी वाहून जाते तेथे तेथे खड्डे करून निमच्या बिया लावल्या. त्यासाठी त्याला त्याच्या मोबाईलचा चांगला

DO YOU WISH TO GROW YOUR BUSINESS ? If yes...

Tendering Karao, Business Badaho !

We have 25+ years of experience in this field & provide hand holding support to SME's to grow their business by way of -

Training ⇒ Consultation ⇒ Guidance for Vendor Registration & Tender Submission ⇒ Tender opening Results
Order Execution ⇒ Inspection & Dispatch
Followup till Payment Collection



Er. Makarand Sherkar
Sr. Marketing Consultant
Contact : 9967578211



Grow your Business Govt. Sectors/PSU/Industries

Website : www.tendertech.co.in

उपयोग झाला.

विकल्याशिवाय पैसा येणार नाही. यासाठी त्याला मोबाईल उपयोगी पडला. तो govt e portal ONDT वरून विक्री करू लागला.

हे अनेकांना उपयुक्त आहे हे जाणवले. govt e पोर्टलमुळे त्याची उत्पादने विकणे सोपे झाले. उत्पादने करताना सूर्यप्रकाशात वाळवण करणे, दळणे, पॅक करणे अशी कामे करावी लागतात. मागणी चांगली असल्याने गावात नवे रोजगार निर्माण झाले. अनेकांना काम मिळाले. होता होता गावाचे नाव या जगावेगळ्या उत्पादनांनी व्हायरल झाले.

गोष्ट छोटी आहे. मात्र येथे आपणास अनेक वैश्विक नियम दिसतील. जितक्या वेळा वाचाल तितक्या वेळा नवीन शोध सापडतील आणि सर्वात महत्त्वाचे म्हणजे अनेक बेरोजगारांना त्याच्या गावातून जग जिंकण्याचा संधी सापडतील.

- पद्माकर देशपांडे
संपर्क : ९३२५००६२९१



**PRO-ORTHOTM
PERFECT**
INDIA PVT. LTD.

"Your Health
Is Priority"

24/7

We Are Take Care
Of Your Health.....

Our Services.

- Prosthetics
- Orthotics
- Foot Care



Prosthetics and Orthotics Medical Center
Prosthetics and Orthotics Solutions

MFR: Diabetic Foot Care Solutions & Treatment

Over 40+ years of experience

Products on rent (Home Delivery)

FREE FOOT SCANNING AVAILABLE

-Head Office:-

Pro-Ortho Perfect India Pvt. Ltd
A-9/D-42 Amargain INDL Estate,
Khopat, Opp.Central S.T.Bus Stand,
Thane (W) 400601, Maharashtra

📞 9960755353 / 9372522907
✉️ sales.mumbai@pro-orthoindia.com
🌐 www.pro-orthoindia.com

वाहन उद्योगातील क्रांती व त्यातील नवनवीन उद्योगसंधी

मानवाच्या विकासामध्ये वाहनांचा खूप मोठा वाटा आहे. मानवाने दगडी चाकाच्या शोधापासून आज इलेक्ट्रिक वाहने बनवण्यापर्यंत मजल मारली आहे, परंतु वाहन उद्योगाला वेगळा अर्थ तेव्हा प्राप्त झाला जेव्हा वाहनांमध्ये मोटर वापरण्यास सुरुवात झाली. खनिज तेलाच्या (पेट्रोल, डिझेल, नैसर्गिक वायू) वापराने वाहन उद्योगाला चालना मिळाली आणि त्यातूनच नवनवीन उद्योग आणि नोकरीच्या संधी जन्माला आल्या.

१८८६ मध्ये पहिली मोटर कार रस्त्यावर धावली आणि त्याला आता दीडशे वर्ष होऊन गेलीत. या काळामध्ये बन्याच उद्योगसंधी उपलब्ध झाल्या. आज पूर्ण जगभरात साधारण दीड अब्ज वाहने धावत आहेत. या काळात बरेच संशोधन झाले असले तरी वाहनांची मूळ रचना तीच होती. परंतु गेल्या काही वर्षांमध्ये इलेक्ट्रिक वाहनांचा दबदबा ज्या वेगाने वाढतो आहे ते पाहता येणाऱ्या काळात डिझेल, पेट्रोलवर चालणारी वाहने इतिहासजमा होतील, असं म्हणणं चुकीचं ठरणार नाही.

इलेक्ट्रिक वाहन आणि पारंपरिक वाहन यांच्या मूळ

रचनेमध्ये खूप वेगळेपण आहे. याच उद्योगाच्या बदलत्या रूपामुळे अनेक नवनवीन उद्योग तसेच नोकरीच्या संधी उपलब्ध होत आहेत, याचा आजच्या तरुण पिढीने लाभ घ्यायला हवा.

वाहननिर्मिती क्षेत्रात तर नवीन संधी आहेतच, पण त्याचबरोबर इलेक्ट्रिक वाहनांत सर्वात महत्त्वाचा असणारा भाग म्हणजे उच्च क्षमता असणाऱ्या बॅटरीजच्या उद्योगातही खूप मोठ्या प्रमाणात संधी उपलब्ध आहेत. उच्च क्षमता असणाऱ्या बॅटरीज हे एक नवीन उभरणारं उद्योग क्षेत्र आहे. याचसोबत इलेक्ट्रिक चार्जिंग स्टेशन्स ही येणाऱ्या काळात वाहन उद्योगाची महत्त्वाची गरज असणार आहे.

या क्षेत्रामध्ये तरुणांना करण्यासारख्या खूप गोष्टी आहेत आणि म्हणूनच आजच्या तरुणांनी या क्षेत्राकडे एक संधी म्हणून पाहिलं पाहिजे.

- सचिन कदम

संपर्क : ८६६८२५९४३४

DELIVERING SERVICE EXCELLENCE

EDUCATION SERVICES

- COLLEGE / UNIVERSITY ADMISSIONS/ REGIONAL STUDY OPTIONS
- CHANGE COURSES, COLLEGES AND UNIVERSITIES



Migration Services

(MARN 1464104, 2217814, 2217863)

- PERMANENT RESIDENCY (PR) VISA (SUBCLASS 189, 190, 191)
- SKILLED WORK REGIONAL (PROVISIONAL) VISA (SUBCLASS 491)
- ENS (SUBCLASS 186), RSMS (SUBCLASS 494)
- TEMPORARY SKILLED SHORTAGE VISA (SUBCLASS 482)
- STUDENT / PARTNER / VISITOR VISA
- GRADUATE WORK/ POST STUDY WORK (SUBCLASS 485) VISA
- PARENTS VISA

Additional Services

- SKILLS ASSESSMENT AND CAREER COUNSELLING
- PROFESSIONAL REGISTRATION AND LICENCE
- HEALTH INSURANCE (STUDENT TR AND TOURIST VISA)

CONTACT US

+91 22 4608 5656 | mumbai@oevs.com.au | www.oevs.com.au
 Office No 304, 3rd Floor, Arenja Arcade, Sector 17, Vashi, Navi Mumbai - 400705

SYDNEY

PARRAMATTA

CANBERRA

PERTH

HOBART

KATHMANDU

POKHARA

BIRTAMODE

BUTWAL

CHITWAN

