

एप्रिल २०२३



महाराष्ट्राच्या ३६ जिल्ह्यांत स्कॉलरशिप
आणि नवोदय परीक्षेसाठी विद्यार्थी
घडवत असलेले
संतोष बच्छाव सर

स्मार्ट उद्योजक

RNI No: MAHMAR/2015/64164

संपादक	: शैलेश राजपूत
कार्यकारी संपादक	: प्रतिभा राजपूत
सहसंपादक	: प्रशांत असलेकर
मुद्रितशोधन	: संजीव उपरे

कार्यालय : १०४, मास्टरमाइंड-४, रॉयल पाल्म्स, आरे वसाहत,
गोरेगाव (पूर्व), मुंबई - ४०००६३.

संपर्क : ९८३३३१२७६९

संकेतस्थळ : www.udyojak.org

ईमेल : smartudyojak@gmail.com

वर्गणीदार होण्यासाठी

www.udyojak.org/subscribe

मासिक न मिळाल्याची तक्रार असल्यास कार्यालयास संपर्क साधा किंवा
व्हॉट्सॲपवर कळवा किंवा ई-मेल करा. सोशल मीडिया किंवा अन्यत्र
आलेल्या तक्रारीची दखल घेतली जाणार नाही.

अंकातील जाहिरतींबद्दल योग्य ती शहानिशा करून व्यवहार करावा.
'स्मार्ट उद्योजक' मासिकावर यापैकी कोणत्याही व्यवहारांची जबाबदारी
नसेल.

अंकातील मते ही लेखकांची वैयक्तिक आहेत.
संपादक त्याच्याशी सहमत असतीलच असे नाही.



महाराष्ट्राच्या ३६ जिल्ह्यांत स्कॉलरशिप आणि नवोदय परीक्षेसाठी
विद्यार्थी घडवत असलेले संतोष बच्छाव सर

कोरोना काळातील घटना आहे. एक दुर्दैवी गृहिणी होती. तिला दोन मुले होती. कोरोनामुळे तिच्या पतीची नोकरी सुटली होती. ती गृहिणी छोटे-मोठे काम करून आपल्या कुटुंबाचे कसेबसे पालनपोषण करीत होती. नोकरी नसल्याने पती दिवसभर घरातच असत. बेकारीमुळे त्यांचा स्वभाव फार चिडचिडा, संतापी, शीघ्रकोपी बनला होता. ते लहानशा कारणांवरून मुलांना मारहाण करायचे. मग मुले रडायची. आरडाओरडा करायची.

ती गृहिणी संध्याकाळी घरी आल्यावर मुले वडिलांविषयी गान्हाणी सांगायची. वडिलांनी केलेल्या मारहाणीचे वळ दाखवायची. नवरा काही समजावून सांगण्याच्या पलिकडे गेला होता. त्यांच्या घरातील वातावरण एकदम तणावपूर्ण, कोमेजलेले बनले होते. त्याच काळात त्या महिलेला केंद्र सरकारतर्फे घेतल्या जाणाऱ्या ‘जवाहर नवोदय स्कूल’

परीक्षेची माहिती समजली.

या परीक्षेत पास होणाऱ्या मुलांचे सहावी ते बारावीपर्यंतचे सगळे शिक्षण त्याच जिल्ह्यातील जवाहर नवोदय विद्यालयात होते आणि त्याचा सर्व खर्च सरकार उचलते. त्या महिलेचा मुलगा तेव्हा पाचवीला होता. तिने विचार केला की जर तिचा मुलगा नवोदय परीक्षेत पास झाला तर त्याच्या शिक्षणाचा खर्च तिला करावा लागणार नाही आणि वसतीगृहात राहायला जावे लागल्याने तो घरातील कोंदटलेल्या वातावरणापासूनही दूर जाईल. त्याची घरातून सुटका होईल. अर्थात विचार जरी चांगला असला तरी तो अंमलात आणणे तितकेसे सोपे नव्हते.

दरवर्षी प्रत्येक जिल्ह्यातून १५ ते २० हजार विद्यार्थी नवोदय परीक्षा देतात, पण यातून ८० मुलेच या परीक्षा उत्तीर्ण होतात. तरी आपल्या मुलाने ही परीक्षा द्यावी असे त्या महिलेला वाटले. तिने या कामी महाराष्ट्रातले सुप्रसिद्ध जवाहर नवोदय एकझाम कोच संतोष बच्छाव सर यांचे कोचिंग आपल्या मुलाला लावले.

आश्वर्याची गोष्ट म्हणजे संतोष बच्छाव यांच्या योग्य मार्गदर्शन आणि मोटीवेशनल टीचिंगमुळे त्या महिलेचा मुलगा नवोदय परीक्षा पास झाला. खरोखरच त्याच्या शिक्षणाचा प्रश्न सुटला आणि घरातील अप्रिय वातावरणातूनही



मुलाची सुटका
झाली.
केवळ
हा मुलगाच
नव्हे तर
अशा अनेक
विद्यार्थ्यांना
संतोष बच्छाव
सरांच्या
मार्गदर्शनामुळे
जवाहर नवोदय

आणि स्कॉलरशिप परीक्षेत नेत्रदीपक यश मिळाले
आहे. त्यांच्या पालकांची आपल्या मुलांच्या शिक्षणाच्या
खर्चातून सुटका झाली आहे. त्यांच्या मुलांचे भविष्य
सुरक्षित आणि उज्ज्वल झाले आहे.

संतोष बच्छाव सर हे नवोदय आणि स्कॉलरशिप
परीक्षांच्या बाबतीत सध्या महाराष्ट्रातील नंबर वनचे कोच
किंवा मार्गदर्शक समजले जातात. विशेषत: कोरोना
कालखंडानंतर ऑनलाइन पद्धतीने शिकवण्याची सुविधा
विकसित झाल्याने महाराष्ट्रातील ३६ जिल्ह्यातील हजारो
मुले सध्या त्यांच्या मार्गदर्शनाचा लाभ घेत आहेत. २०२०

सालापासून त्यांच्या यशाचा आलेख सतत उंचावतच जात आहे.

पालकांना आपल्या मुलांना शिक्षण देतांना जाणवणारी समस्या म्हणजे ऑफलाईन क्लासची फी आणि हीच समस्या ओळखून तिचे समाधान सरांनी शोधले. शहरी भागात फारशा माहीत नसल्या तरी महाराष्ट्राच्या ग्रामीण भागातील लाखो विद्यार्थी स्कॉलरशिप व नवोदय या परीक्षांना बसतात. या परीक्षांचे प्रत्यक्ष रेसिडेंसिअल क्लासेसही अनेक जिल्ह्यांत घेतले जातात. मात्र त्यांची फीस वार्षिक ५० ते ६० हजार रुपये इतकी असते.

संतोष बच्छाव सर यांनी मोबाईलद्वारे आणि ऑनलाईन पद्धतीची कोचिंग व्यवस्था विकसित करून या दोन्ही परिक्षांची कोर्स फी केवळ ३ रुपये इतकी कमी केली आहे. याचाच दुसरा अर्थ त्यांनी ग्रामीण आणि साधारण परिस्थितीतील मुलांना या परीक्षेला बसणे, पास होणे परवडण्याजोगे केले आहे. जास्तीत जास्त मुलांना आता संतोष बच्छाव सरांच्या मार्गदर्शनाने या परीक्षा देणे शक्य झाले आहे.

ऑनलाईन पद्धतीने शिक्षण देऊन संतोष बच्छाव यांनी या परीक्षा आणि आपल्या मुलांचे उज्ज्वल भविष्य घडवणे सर्वसामान्य पालकांच्या आवाक्यात आणून ठेवले आहे.

तसेच क्लासला जाण्याचा वेळ व प्रवासखर्चही वाचवला आहे.

एका सर्वसामान्य कुटुंबातून आलेल्या संतोष बच्छाव सर यांचा विद्यार्थीदशेपासूनच गणित या विषयाकडे कल होता. त्यांनी गणित या विषयातच बी.एस्सी. केले. त्यानंतर दीर्घ काळ फार्मा क्षेत्रात काम केल्यानंतर ते आपल्या आवडीच्या म्हणजे काउन्सिलिंगच्या क्षेत्रात आले. त्याचबरोबर अबॅक्स या गणिते सोप्या पद्धतीने सोडवण्याच्या तंत्रातील उच्च शिक्षण त्यांनी घेतले. पुढे कल्याण येथे त्यांनी ‘एंजल्स मॅथ्स अकॅडमी’ या नावाने कोचिंग क्लासेस सुरू केले. ते यशस्वीपणे चालवले. त्यात ते वैदीक गणित व अबॅक्सचे शिक्षण द्यायचे.

२०२० च्या कोरोना कालखंडामुळे सगळ्या जगाचीच घडी विस्कटली. सगळी समीकरणे बदलली. संपर्कावरील, प्रत्यक्ष भेटीवरील निर्बंधांमुळे ऑनलाईन पद्धतीने शिक्षण दिले-घेतले जाऊ लागले. याच कारणांमुळे संतोष बच्छाव सर यांच्या अध्यापन पद्धतीतही काही क्रांतीकारी बदल झाले. त्यांच्या कार्याचा विस्तार झाला. ‘नेटभेट ऑनलाईन लर्निंग सेंटर’ या संस्थेशी टायअप करून त्यांनी आपले कार्यक्षेत्र वाढवले.

कोरोनाच्या काळात शैक्षणिक सामग्रीत गुंतवणूक

करणे धोकादायक असतानाही त्यांनी आवश्यक ती सामग्री खरेदी केली. स्वतःही ऑनलाइन कोचिंगबद्दलचे कोर्सेस केले. आपले ज्ञान अपडेट केले. एका कल्याण शहरापुरते मर्यादित असलेले त्यांचे अध्यापन कौशल्य संपूर्ण महाराष्ट्राभर पसरू लागले.

संतोष बच्छाव सर यांच्या असे लक्षात आले की महाराष्ट्र शासनाद्वारे इयत्ता पाचवी व आठवीच्या वर्षी शिष्यवृत्ती किंवा स्कॉलरशिप परीक्षा घेतली जाते. तसेच जवाहर नवोदय एकज्ञाम ही केंद्र सरकारतरफे इयत्ता पाचवीत घेतली जाते. प्रत्येक जिल्ह्यात एक नवोदय विद्यालय व वसतीगृह असते. नवोदय परीक्षा पास होणाऱ्या विद्यार्थ्याला पुढे नवोदय विद्यालयातरफेच शिक्षण मोफत दिले जाते. या दोन्ही परीक्षांबद्दल ग्रामीण महाराष्ट्रातील मुलांमधे प्रचंड क्रेझ आहे. आकर्षण आहे.

दरवर्षी एकूण १२ ते १४ लाख विद्यार्थी परीक्षांना बसतात. मात्र त्यातील साधारणपणे १ ते २ टक्के विद्यार्थीच या परीक्षेत उत्तीर्ण होतात. या परीक्षांबाबत विद्यार्थ्यांमध्ये आकर्षण फार आहे, पण त्यांच्यासंबंधीचे नेमके मार्गदर्शन उपलब्ध नाही. तेव्हा त्यांनी या परीक्षांच्या अभ्यासक्रमाचा अभ्यास करून या परीक्षांच्या मार्गदर्शनाचे आपले असे एक मॉड्युल तयार केले. याच त्याच मॉड्युलद्वारे ते

राज्यभरातील विद्यार्थ्यांना आपल्या कुशल मार्गदर्शनाची सेवा देत आहेत.

नवोदय परीक्षांमध्ये २०२१ साली त्यांचे बारा तर २०२२ साली सोळा विद्यार्थी पास झाले. या २८ विद्यार्थ्यांच्या पालकांच्या शिक्षणाचे ८ ते १० लाख रुपये वाचले. महाराष्ट्र राज्य स्कॉलरशिप परीक्षांमध्ये २०१८ साली पाच, २०१९ साली पाच, २०२० साली तेरा, २०२१ साली ३० आणि २०२२ साली ४० विद्यार्थी जिल्हा गुणवत्ता यादीत झाल्याले आहेत.

संतोष बच्छाव सर जरी ऑनलाइन शिकत असले, तरी ते प्रसंगी आपल्या विद्यार्थ्यांच्या घरी प्रत्यक्ष भेट देतात. त्यांनी आजवर १३५+ विद्यार्थ्यांच्या घरी भेट देऊन त्यांची वास्तविक शैक्षणिक परिस्थिती जाणून घेतली आहे त्यांची उमेद वाढवली आहे. ज्याला मनापासून शिकण्याची भूक आहे. मनापासून ओढ आहे, तळमळ आहे असा एकही विद्यार्थी शिक्षणापासून वंचित राहू नये अशी संतोष बच्छाव सर यांची आंतरिक प्रेरणा आहे. त्या प्रेरणेपोटीच त्यांची सारी धडपड चालली आहे.

स्कॉलरशिप व नवोदय या दोन्ही परीक्षा विद्यार्थ्यांच्या आयुष्याचा नकाशा बदलवून टाकणाऱ्या परीक्षा आहेत. या परीक्षा पास झाल्यावर विद्यार्थ्यांच्याच नव्हे तर त्यांच्या

घरच्या शैक्षणिक वातावरणातही आमूलाग्र बदल घडू शकतो.

स्कॉलरशिप आणि नवोदय या दोन्ही एकज्ञाम्सच्या टिचिंगपूर्वी ते आधी या परीक्षांची माहिती देणारी मोफत इंट्रोडक्टरी लेक्चर्स, वेबिनार्स घेतात. आजवर आठ देशातील, दहा राज्यातील, महाराष्ट्रातील ३६ जिल्ह्यातील २५ हजारांपेक्षा जास्त मुलांनी या फ्री लेक्चर्सचा लाभ घेतला आहे.

संतोष बच्छाव सर हे सर्टीफाईड स्टुडंट काउंन्सिलर आहेत. तसेच सर्टीफाईड करिअर काउंन्सिलरही आहेत. त्यानां राज्यस्तरीय ‘महाराष्ट्र उद्योग गौरव’ आणि ठाणे जिल्हास्तरीय ‘उद्योग वैभव’ या पुरस्कारांनी गौरवीत केले आहे.

संतोष सरांच्या मते सध्या पालकर्ग सीबीएससी, आयसीएससी माध्यमांच्या मागे लागून गोंधळलेला आहे. लाखो रुपये शिक्षणावर खर्च करून असमाधानी आहेत. खरे शिक्षण हरवले आहे. स्कॉलरशिप व नवोदय एकज्ञाम्समधे सिलॉबस बाहेरील प्रश्न विचारले जातात. त्यांची उत्तरे देतांना विद्यार्थ्यांच्या बुद्धीचा खरा कस लागतो. त्यांच्या मेंदुची तर्कशक्ती विकसित होते. ही तर्कशक्तीच पुढे माणसाची प्रगती करीत असते.

मनुष्यप्राण्याने आजवर केलेली सारी वैज्ञानिक प्रगती या तर्कशक्तीच्या आधारेच साध्य केलेली आहे. स्कॉलरशिप व नवोदय एकज्ञाम कोच संतोष बच्छाव सर विद्यार्थ्यांमध्ये तर्कशक्ती विकसित करत आहेत. विद्यार्थ्यांना चांगल्या शिक्षणाबरोबर चांगल्या आयुष्यासाठी प्रेरणा देण्याचे काम आपल्या मोटीवेशनल टीचिंगमार्फत तळमळीने करीत आहेत.

नवोदय प्रवेश परीक्षा आणि स्कॉलरशिप परीक्षा ऑनलाईन कोर्ससाठी संपर्क करू शकता. पाचवी व आठवीच्या विद्यार्थ्यांसाठी एक वर्षाचा ऑनलाईन कोर्स आहे. चौथी व सातवीच्या विद्यार्थ्यांसाठी दोन वर्षाचा ऑनलाईन कोर्स आहे.

संपर्क : संतोष बच्छाव - ९३२११७७११४
bachhavsantosh86@gmail.com



श्री समर्प फल

ज्योतिष कार्यालय

ज्योतिष व वास्तु मार्गदर्शक

*धार्मिक कार्य *जन्म कुंडली * वास्तु शास्त्र * विवाह गुण मिलन

सर्व प्रकारचे धार्मिक विधी

गणेश पुजन, वास्तु शांती, नववंडी, लग्नकार्य, सर्व नक्षत्र शांती
शास्त्रोक्त पद्धतीने केले जातील.

*हस्तलिखीत जन्म कुंडली बनवून मिळेल *

जन्म टिपन, जन्म कुंडली, वरुन भविष्य विषयक मार्गदर्शन केले जाईल नोकरी, व्यवसाय
शिक्षण या विषयी सर्व प्रश्नांविषय योग्य मार्गदर्शन व उपासना सुचिवित्या जातील.

*विवाह गुण मिलन व कुंडली मिलन *

राशि व कुंडलीनुसार यंत्र उपासना व रत्न दिले जातील
या सर्व प्रश्नां विषयी योग्य मार्गदर्शन व सल्ला
मिळवण्यासाठी अवश्य संपर्क साधा.



-संपर्क-

ज्योतिषाचार्य

तै.मु. श्री. भूषण थेटे गुरुजी

(ज्योतिष भास्कर, रत्न व अंक ज्योतिष, वास्तु मार्गदर्शन व उपाय)
34, भरत नगर, वृन्दावन नगर जवळ, शहादा, जि.नंदुरवार



9146804004, 9146579829



‘वेल्डिंग’

दोन अथवा त्याहून अधिक धातूंना जोडण्याच्या प्रक्रियेला ‘वेल्डिंग’ असे म्हटले जाते, तर वेल्डिंग करणाऱ्या कारागिरास ‘वेल्डर’ म्हणतात.

भारतात दरवर्षी अंदाजे ६० दशलक्ष टन पोलादाचा वापर होतो. त्यातील बहुतेक पोलाद हे रेल्वेगाड्या, अवजड वाहने, पूल आदी ठिकाणी वापरले जाते. देशात मँन्युफॅक्चारिंग, पायाभूत विकास, वीजनिर्मिती, जहाज बांधणी, रेल्वे, बिल्डींग बांधकाम, ऑटो क्षेत्र, संरक्षण साधने अशया विविध क्षेत्रांचा

झापाण्याने विकास होत आहे. या प्रत्येक क्षेत्रात स्टीलच्या वापरात मोठ्या प्रमाणात वाढ झालेली आहे.

भारतात दरडोई स्टीलचा वापर जेमतेम ६० किलो असून अमेरिकेत हेच प्रमाण दरडोई ३०० किलो आहे. इतर देशांचा विचार करता जगाची सरासरी २१५ किलो स्टीलची आहे. पुढील पाच वर्षात स्टीलच्या प्रमाणात तिपटीने वाढ होणार असून मोठ्या प्रमाणात कुशल वेल्डरची गरज लागणार आहे.

याचाच विचार करून सध्या राज्यात माध्यमिक शाळेतच विद्यार्थ्यांना मल्टी स्कील अंतर्गत वेल्डिंगचे प्रशिक्षण दिले जाते. यात प्रामुख्याने वेल्डिंगचे प्रकार आर्क, गॅस, फोर्ज वेल्डिंगचे प्रात्यक्षिक, विविध जोड, वेल्डिंग करतांना घ्यावयाची काळजी, प्रीहिटिंग, वेल्डिंगच्या सहाय्याने चप्पल स्टन्ड, घडवंची, पुस्तक ठेवणी तयार करणे आर्दीचे प्रशिक्षण दिले जाते.

देशातील औद्योगिक क्षेत्रातील वेल्डिंग टेक्नोलॉजी क्षेत्रात कुशल कामगारांची संख्या कमी आहे. सध्या भारतात दीड लाख कुशल वेल्डरचा तुटवडा आहे. स्टीलचा वापर वाढल्यास व्यावसायिक कुशल वेल्डरचा आणखी तुटवडा निर्माण होऊ शकतो. कुशल वेल्डर निर्माण करण्यासाठी ‘इंडियन इन्स्टिट्यूट ऑफ वेल्डिंग’ या प्रशिक्षण संस्थेची स्थापना करण्यात आली आहे. या संस्थेच्या देशभरात १४ शाखा असून ही संस्था

जागतिक स्तरावर काम करणाऱ्या ‘इंटरनॅशनल इन्स्टिट्यूट ऑफ वेल्डिंग’ ची सभासद आहे. या संस्थेमार्फत आंतरराष्ट्रीय दर्जाचे वेल्डिंगचे विविध कोर्सेस घेतले जातात.

गेल्या पाच वर्षात भारतात केवळ ६०० प्रमाणित वेल्डर प्रशिक्षित झाले. तर याच काळात चीनने तब्बल २२००० वेल्डर प्रशिक्षित केले आहेत. पुढील दहा वर्षात भारताला पायाभूत क्षेत्रातील विकास कामांसाठी ९०००० कुशल वेल्डरची गरज भासणार आहे. आज अरब राष्ट्रात तसेच ऑस्ट्रेलिया, न्युझीलंड, आफ्रिका या देशात वेल्डरला चांगल्या पगारावर मागणी आहे.

आयटीआय मधील वेल्डर या कोर्स व्यतिरिक्त मास्टर सर्टिफिकेट कोर्स इन वेल्डिंग ऑपरेशन, इंटीग्रेटेड कोर्स इन बेसिक वेल्डिंग, सर्टिफिकेट कोर्स इन ॲडव्हान्स वेल्डिंग, सर्टिफिकेट कोर्स इन आर्क वेल्डिंग, गॅस वेल्डिंग आदी कोर्स इंडो जर्मन टूलरूम औरंगाबाद येथे उपलब्ध आहे. या सर्व कोर्ससाठी दहावी उत्तीर्ण पाहिजे. बारावी सायन्स, तंत्रनिकेतन पदविका, अथवा इंजिनिअरींग पदवीधर विद्यार्थी ‘इंडियन इन्स्टिट्यूट ऑफ वेल्डिंग’ या संस्थेत अभ्यासक्रमांसाठी नाव नोंदवू शकतात. याची सविस्तर माहिती www.iiwindia.com या संकेतस्थळावर उपलब्ध आहेत. येथे ‘मास्टर इन वेल्डिंग टेक्नोलॉजी’ हा दोन वर्षाचा अभ्यासक्रम उपलब्ध असून इंजिनिअरींग शाखेतील पदवीधर विद्यार्थी यासाठी अर्ज

करू शकतात.

वेल्डिंगचे प्रशिक्षण पूर्ण केल्यानंतर महावितरण, महानगरपालिका, खासगी कंपनी, एस टी महामंडळ, टेलिफोन कार्यालय, रेल्वे विभाग, बांधकाम विभाग, विविध लॅंब टेक्निशियन, आयटीआय, तंत्रनिकेतन, तसेच विविध शाळा, महाविद्यालय यातील तांत्रिक शिक्षक, व्यवसाय प्रशिक्षक आदी ठिकाणी नोकरीच्या अनेक संधी उपलब्ध आहेत.

विद्यार्थी स्वतःचा व्यवसायदेखील करू शकतो. यात वेल्डिंग वर्कशॉप सुरु करू शकतो. विविध कंपनीत ट्रेनी वेल्डरला १५ ते २० हजार रुपये प्रतिमाह वेतन दिले जाते. कुशल वेल्डरला प्रतिमाह वीस ते चाळीस हजार रुपये वेतन दिले जाते. तसेच स्वतःचे वर्कशॉप असल्यास यातून तीस ते साठ हजार रुपये प्रतिमाह कमाई होऊ शकते.

प्रत्येक गावात गळोगळी आपण अनेक फॅब्रीकेशनचे वर्कशॉप पाहतो. वेल्डिंगचे महत्त्व इथेच आपल्याला जाणवते.

- मधुकर घायदार

शासकीय औद्योगिक प्रशिक्षण संस्था, नाशिक

९६२३२३७१३५

PLATINUM ENTERPRISES



*Deals in Wide Range of Welding & Cutting Equipment's.
TIG, MIG, PLASMA, ARC Welding & Accessories.
Welding Cables, Electrodes & Safety Products.*

Work : Swami Viveka Nand Nagar, Vasind (E), Shahapur, Dist. Thane - 421601.

Off.: 46, Krishna Niwas, 3rd Flr., kalbadevi Rd., Near Kalbadevi Post office, Mum. - 2.

Mobile : 97684 44949 / 96739 16109 | E-mail : platinumtechnoweld@gmail.com



कारे

ऑटोकॉर्सीज व्यवसाय

व्यवसायाचा मुख्य उद्देश हा जास्तीत जास्त नफा कमावणे हा असतो. कार ऑटोसेसरीजचा व्यवसाय हा बारमाही चालणारा उद्योग आहे त्यामुळे कमाईसुद्धा चांगली होवू शकते. या व्यवसायात मार्जिनही चांगले असते.

आर्थिक महासंक्षेप होवू पहाणाऱ्या भारतात कामाच्या संधी दिवसेंदिवस वाढतायत आणि लोकांकडे त्यातूनच पैसाही खेळू लागलाय. आजच्या काळात अन्न, वस्त्र, निवारा यासोबतच एक तरी वाहन घरपती पाहायला मिळते. त्यातही आपण

कार घ्यावी असे अनेकांचे स्वप्न असते. त्यामुळे ऑटोमोबाईल क्षेत्राची चलती आहे.

एखाद्याने नवी कार आणली तर त्यांच्या ऑक्सेसरीजसुद्धा आल्याच. जसे कार साउंड सिस्टीम, नंबर प्लेट, क्वील कव्हर, सीट कव्हर, स्टिकर, स्टिअरिंग कव्हर, बंपर, डॅशबोर्डवरील स्टायलिश वस्तू एक ना अनेक. याच सारखी कार ऑक्सेसरीजची इतर अनेक उत्पादने आहेत. आणि या उत्पादन करणाऱ्या कंपन्या करोडोंचा व्यवसाय करत आहेत. तुम्ही सुद्धा कार ऑक्सेसरीजच्या व्यवसायाचा विचार करू शकता. सुरुवातीपासूनच चांगली कमाई करू शकता.

कोणीही हा व्यवसाय सुरू करू शकते. व्यवसाय सुरू करण्यासाठी मोठमोठ्या परवान्यांची आवश्यकता नसते. आस्थापनाची नोंदणी करून जीएसीटी क्रमांक घेवून व्यवसाय सुरू करू शकतो. पण कार आणि त्यातील ऑक्सेसरीजबद्दल चांगली माहिती असेल तर हे काम तुम्ही जास्त चांगल्यापद्धतीने करू शकता.

कार ऑक्सेसरीज हा बारमाही चालणारा व्यवसाय आहे. बाजारात आज कारची मागणी वेगाने वाढतेय. गरज म्हणून कार खरेदी करणाऱ्यांसोबतच स्टेट्स सिंबॉल म्हणून सुद्धा कार खरेदीकडे लोकांचा कल असतो. त्यामुळे कार सोबतच त्याच्या ऑक्सेसरीजचीही मागणी वाढत आहे. त्यामुळे तुम्ही सुरुवातीपासूनच नफ्यातच व्यवसाय करू शकता. दुसरं

महत्त्वाचं कारण म्हणजे काळ ऑनलाइनचा असला तरी या अँक्सेसरीज लोकं प्रत्यक्ष पाहून खरेदी करण्यावर जास्त भर देतात त्यामुळेही या व्यवसायाला चांगला वाव आहे.

व्यवसायाच्या सुरुवातीलाच काही गोष्टींची काळजी घ्यावी जेणेकरून आपले खर्च कमीत कमी होतील. भाड्याच्या जागी दुकान सुरू करत असाल तर आजूबाजूचा परिसर, जागेची निवड, जागेचे भाडे या गोष्टींचा बारकाईने अभ्यास करून निर्णय घ्या. दुकानात माल भरताना विविध अँक्सेसरीजचा स्टॉक हा पुरेसा असेल याची काळजी घ्या.

सुरुवातीलाच जर ग्राहकांना असे वाटले की कोणत्याही उत्पादनाविषयी विचारले असता सध्या उपलब्ध नाही असे उत्तर येते तर यामुळे तुमच्याविषयी विश्वास निर्माण होण्यास अडथळे निर्माण होतील. जिथे आपण व्यवसाय सुरू केला आहे त्या ठिकाणी कोण कोणत्या उत्पादनांना जास्त मागणी आहे याची अगोदर माहिती काढावी लागेल जेणेकरून आपण त्या वस्तू किंवा उत्पादने वाढवू.

बाजारात कोण कोणत्या उत्पादनांना जास्त मागणी आहे याची एक यादी आपण करायला हवी. बाजारपेठेचा अभ्यास करून आपल्या दुकानात दोन प्रकारची उत्पादने विक्रीसाठी उपलब्ध करून दिली पाहिजेत. एक म्हणजे स्थानिक उत्पादने आणि दुसरी ब्रॅंडेड.

ग्राहक हा दोन्ही प्रकारची उत्पादने हवी असणारा असणार

आहे. ब्रॅडेड उत्पादने प्रत्येकालाच परवडणारी नसतात त्यामुळे लोकल उत्पादनांचा पर्यायिही आपल्याकडे असेल तर येणाऱ्या प्रत्येक ग्राहकाला आपण समाधानी करू शकतो.

मार्केटिंग हे प्रत्येक व्यवसायात अविभाज्य असते. सुरुवातीच्या काळात आपण लोकांना जास्त माहित नसतो त्यामुळे आपणच आपल्या व्यवसायाला जास्तीत जास्त लोकांपर्यंत पोहोचवणे गरजेचे असते. सध्याच्या काळात ऑनलाइन आणि ऑफलाइन अशा दोन्ही प्रकारे आपण आपले मार्केटिंग सुरू करू शकतो. सोशल मिडीया हा आजच्या काळात ऑनलाइन मार्केटिंगसाठी सर्वात चांगला आणि कमी खर्चीक पर्याय आहे. आपल्या व्यवसायाच्या वाढीसाठी याचा वापर जरूर करावा.

ऑफलाइन मार्केटिंग करताना, बॅनर, पॅम्पलेट्स, बजेट थोडे जास्त असेल तर होर्डिंग, टीव्ही अँड अशा पर्यायांचाही वापर करू शकतो.

व्यवसायाचा मुख्य उद्देश हा जास्तीत जास्त नफा कमावणे हा असतो. कार अक्सेसरीजचा व्यवसाय हा बारमाही चालणारा उद्योग आहे त्यामुळे कमाईसुद्धा चांगली होवू शकते. या व्यवसायात मार्जिनही चांगले असते.

आजच्या काळात जे समोर दिसते ते विकते. यामुळे आपल्या दुकानाची संरचना ही त्यापद्धतीने केलेली असावी. जेणेकरून ग्राहकाची नजर त्यावर खिळली पाहिजे. दुकान

पाहून अनेक लोक त्याच्या उत्पादनांविषयी अंदाज तयार करतात त्यामुळे ग्राहकांचा विश्वास यावर निर्माण होण्यास मदत होते. वर म्हटल्याप्रमाणे आपल्याकडे एखादी वस्तू नाही असे ग्राहकाला वाटू नये. किंवा एखादी वस्तू आपल्याकडे नसेल तर ग्राहकाला ती उपलब्ध करून देण्याची हमी घावी. आणि दिलेली वेळ आणि शब्द पाळावा यातूनच आपले ग्राहकाशी चांगले संबंध प्रस्थापित होतील.

आपल्या सेवेविषयी ग्राहकांचा नेहमी अभिप्राय घ्या. आपल्या दुकानात नेहमी दर्जेदार उत्पादने ठेवण्यावर भर घ्या. आपल्याला होलसेलमध्ये जिथून चांगला माल मिळेल अशी ठिकाण शोधून ठेवली की आपला फायदा होईल.

विविध ऑफर्स, सेल अशा क्लुप्ट्या लढवून ग्राहकांना आपण आपल्यापर्यंत आणू शकतो. दुकानाची स्वच्छता, टापटिपणा याही गोष्टीची योग्य ती खबरदारी घ्यावी.



चला घडवूया

शेतकरी उद्योजक

**बालाराशिगुख आरोग्यवर्धक अड्डउत्पादनासाठी आणि
शेतकरी उद्योजक करण्यासाठी बळीराणाला ढेऊ साथ**

शेतकरी उत्पादक कंपन्यासाठी मार्गदर्शन

PLUTUS FPO FORMATION SERVICES

द्वारे शेतकरी उत्पादक कंपन्यांसाठी

विविध प्रकारचे मार्गदर्शन व सक्षमीकरण सेवा दिली जाते

१ कंपनी नॉंवरी

२ फार्मर प्रोड्यूसर कंपनीचे संचालक मंडळाची उभारणी करावी करावी

३ भाग भांडुकल उभा कसे करावे

४ फार्मर प्रोड्यूसर कंपनीचे ऑफिट कुठे व कसे करावे

५ फार्मर प्रोड्यूसर कंपनीचे बैंक खाते कुठे व कसे करावे

६ कंपनीचे शेअर्स कैपिटल वादवणे कंपनीचा ऐडेस बदलणे

संचालक मंडळामध्ये नवीन मेंबर वादवणे किंवा युने मेंबर करावे

८ तसेच कंपनीचा चालवण्यासाठी आणखी काही ये लायसेन्स परवाने लागतात

पुस्तकाचे नाव : शेतकरी उत्पादक कंपनी,

शेतकरी उत्पादक कंपनी,

मार्गदर्शन समूहीता

लेखक : गणेश चहाण

पुस्तकाचे नाव : ७०

टिकिट : २००

तसेच Plutus FPO Formation Services

1. Income Tax 2. GST Registration & Return 3. Shop Act & Udyam Registration

4. PTEC & PTRC Registration 5. Trade Mark Registration

6. Pvt Ltd Company Registration 7. LLP Registration 8. Import Export Code

9. Producer Company 10. Tax Audit 11. Startup Registration 12.ISO Certificate

शेतकरी उत्पादक कंपनीच्या मार्गदर्शन उद्दोग उभारणीसाठी मार्गदर्शन करणारे हे पोहले आणि एकमेव पुस्तक असन या पुस्तकात विविध शासकीय योजना, अनुदान, एकपीसीने वर्ष भरात विविध कायदांतर्गत करावयाच्या पाठपुस्तकांसाठीची माहिती दिलेली आहे. तसेच शेतकरी उत्पादक कंपन्यांना आवश्यक असलेली व्यवहार्य, वास्तवदर्शी आणि उपयुक्त माहिती दिलेली आहे.

PLUTUS FPO FORMATION SERVICES

संपर्क - प्लॉट नंबर ४१ हायकोर्ट जवळ, N-३ सिडको, औरंगाबाद, महाराष्ट्र ४११००९

संपर्क क्रमांक : मंगेश मंगरळकर 9545520414 गणेश चव्हाण - 8087953049



ARTIFICIAL
INTELLIGENCE



ChatGPT

चॅट जीपीटी म्हणजे काय?

चॅटजीपीटी हे एआयचे नैकार्गिक लॅर्नवेज प्रोक्सेसिंग दुल आहे. तुम्ही कमांड दिली की तुम्हाला जी माहिती हवी किंवा तुमचे काम हे कमीत कमी चुका आणि नैकार्गिक पद्धतीने एआय कवती.

तंत्रज्ञानाच्या युगात एकवीसाव शतक नवी नवी शिखरं पादाक्रांत करतंय. संगणकीकरण आणि बदलत तंत्रज्ञान यामुळे काम अगदी सोपी झालीत. मानवी हातांच्या बदल्यात यंत्रावर काम जास्त होवू लागलीत. तंत्रज्ञानाचा वेग खूप वेगाने वाढतोय.

सध्या सगळ्यात जास्त बोलबाला आहे तो म्हणजे चॅट जीपीटी या नव्या तंत्रज्ञानाचा. नुकतेच ओपन एआय कंपनीने आर्टिफिशियल इंटेलिजन्स (एआय) आधारित चॅटजीपीटी सॉफ्टवेअर लाँच केले. हे तंत्रज्ञान नक्की काय आहे? व्यापार जगात यामुळे एवढी खळबळ का होतेय? याचा व्यवसायात फायदा-तोटा काय? आपल्या व्यवसायात आपण त्याची मदत कशी करून घेवू शकतो. याविषयी आपण यात जाणून घेवूयात.

चॅटजीपीटी म्हणजे काय?

चॅटजीपीटी हे एआयचे नैसर्गिक लँग्वेज प्रोसेसिंग टूल आहे. तुम्ही कमांड दिली की तुम्हाला जी माहिती हवी किंवा तुमचे काम हे कमीत कमी चुका आणि नैसर्गिक पद्धतीने एआय करतो. जसे आपण आपल्या मित्रांसोबत कोणत्याही विषयावर बोलतो तसा हा चॅटबॉट मजकूर लिहिणे, ईमेल, निबंध लिहिणे, कोड लिहिणे, संगीत तयार करणे अशी कामे करण्यासाठी डिझाइन केलेले आहे.

त्यामुळे आजघडीला कोणीही चॅट जीपीटी वापरू शकतो. चॅटजीपीटी हे अँड्रॉईड, आयओएस अशा दोन्ही वापरकत्यांसाठी आज उपलब्ध आहे. याचा वापर मोबाईलवरूनही करता येतो. याशिवाय, तुम्ही तुमचे काही काम चॅट जीपीटी वरून देखील करू शकता. मग ते कोडिंग, लेखन किंवा इतर कोणतेही काम असो. चॅट जीपीटीच्या मदतीने तुम्ही या सर्व गोष्टी

करून सहज पैसे कमवू शकता.

व्यवसाय वाढवण्यास कशी मदत होईल ?

व्यवसायाच्या सुरुवातीला विविध गोष्टींची गरज असते. यापैकी विचार केला तर व्यवसायाची वेबसाईट म्हणजे मग त्यासाठी डेव्हलपर, कोडर हवा. त्यासाठी मजकरू लागतो म्हणजे लेखक हवा. तसेच इतरही अनेक कामांसाठी चांगली टीम लागते. या सगळ्यासाठी खर्चही होतोच. व्यवसायाच्या सुरुवातीला आर्थिक तंगी ही प्रत्येकाचीच असते. अशावेळी पैसा वाचवून ही सर्व काम ही चॅटजीपीटीद्वारे केली जातात.

लेखनासंदर्भात जर व्यवसाय सुरू करू इच्छित असाल तर चॅटजीपीटी यात मदतगार ठरू शकते. तुम्ही तुमच्या वेबसाइटवरून कंटेंट तयार करू शकता किंवा इतरांसाठी कंटेंट रायटिंगदेखील करू शकता. तुम्ही ट्रान्सक्रिप्शन, ट्रान्सलेशन, आर्टिकल रायटिंग, स्क्रिप्ट रायटिंग, प्रूफरीडिंग, रेझ्युमे रायटिंग यासारख्या कामांसाठी चॅटजीपीटीची मदत घेऊ शकता.

याशिवाय, तुम्ही तुमचा व्यवसाय पुढे नेण्यासाठी चॅटजीपीटीच्या मदतीने टूल्सदेखील बनवू शकता. जर तुम्हाला कोडिंगचे ज्ञान नसेल किंवा डेव्हलपरची नियुक्ती करू शकत नसाल तर तुम्ही चॅटजीपीटीची मदत घेऊ शकता. यामुळे व्यवसायातील बारकावे शिकण्यासही मदत होईल. याशिवाय, तुम्ही ऑनलाइन वेबसाइटवर कोडिंग स्क्रिप्टदेखील विकू शकता.

इतकंच नाही तर चॅटजीपीटीच्या मदतीने तुम्ही तुमच्या व्यवसायाला पुढे नेण्यासाठी आणखी अनेक टिप्स आणि मार्ग जाणून घेऊ शकता. त्याच्या मदतीने, तुम्ही व्यवसायाच्या कमकुवतपणावर काम करू शकता.

एकूणच, चॅटजीपीटी आगामी काळात व्यवसाय क्षेत्रासाठी खूप फायदेशीर ठरू शकते. यामुळे व्यवसाय वाढण्यास मदत होईलच शिवाय व्यवसायातील चढ-उतार टाळण्यासही मदत होईल.

Contact Us Now!
9673580130
9075541504



SAPACT Pvt. Ltd.

Special Accurate Perfect Academy For Consulting & Training

"Start Unknown, Finish Unforgettable"

सहकार क्षेत्रातील पतसंस्था आणि मल्टीस्टेट यांना
प्रशिक्षण आणि कन्सल्टींग देणारी
एकमेव अग्रगण्य इंस्टीट्यूट

Our best Services



Consulting

- > Consultancy Online
- > Physical Consultancy



Trainings

- > Corporate Co-operative Trainings



Coaching

- > Gurukul (52 Weeks Online Training Program)
- > Quantum Leap



Other Services

- > Health Check up of Credit Society
- > Culture Development Program

email- support@sapact.in

website- www.sapact.co.in



जीईएम मार्केट म्हणजे काय?

GeM म्हणजे काय

GeM हे एक सरकारी ई-मार्केटप्लेस आहे. हे एक ई-कॉर्मस पोर्टल आहे. gem.gov.in ज्यामध्ये सरकारने विविध मंत्रालये, विभाग आणि एजन्सी यांना जोडलेले आहे.

शासनदरबारी काम करताना प्रत्येक विभागाला कामासाठी आवश्यक सामग्री लागते. ती सर्व सामग्री म्हणजेच प्रत्येक विभाग आता ई-कॉर्मस पोर्टलद्वारे वापराच्या वस्तू आणि सेवा खरेदी करतील. म्हणजेच त्यांची सर्व खरेदी ऑनलाइन होणार आहे.

GeM मध्ये विक्रीसाठी पात्रता निकष

उत्पादनांची निर्मिती आणि विक्री करणारा कोणताही विक्रेता या पोर्टलवर नोंदणी आणि विक्री करण्यास पूर्णपणे पात्र असू शकतो.

GeM (खरेदी आणि विक्री) द्वारे खरेदी आणि विक्री कशी करावी

शासन GeM कडून खरेदी आणि विक्रीसाठी निविदा काढते. सरकारी कार्यालयात आवश्यक असणाऱ्या पेन, कागद, टेबल, खुर्ची अशासारख्या विविध छोट्या-छोट्या



गोष्टीसाठी निविदा काढते. सरकारची अशी टेंडर मिळवून तुम्ही तुमचा व्यवसाय करू शकता.

अशा प्रकारे खरेदी-विक्री करताना स्वतःचे दुकान किंवा ऑफिस असण्याची किंवा तुम्ही उत्पादक असण्याची आवश्यकता नसते तर तुम्ही कोणत्याही दुकानातून आवश्यक सामग्री खरेदी करून सरकारला विकू शकता.

निविदा

सरकार आपल्याला आवश्यक असलेल्या गोष्टीचे प्रथम टेंडर म्हणजेच निविदा काढते. ते टेंडर निघाल्यानंतर ज्याला सरकारसोबत व्यवसाय करायचा आहे त्याने त्या निविदेसाठी बोली लावावी लागते. एका निविदेसाठी बोली लावणारे अनेक लोक असतील. त्या प्रत्येकाची बोली पाहून मग सर्वात कमी बोली असलेल्या व्यक्तीला ती निविदा दिली जाते.

निविदा कशी काढायची

सर्वप्रथम GeM वर सरकार निविदा मागवणार. यासाठी gem.gov.in या सरकारी पोर्टलवर जावे लागेल. याठिकाणी आपल्याला आपली भाषा निवडण्याचा पर्याय आहे. त्याचा स्मार्ट उद्योजक

वापर करून आपण उत्पादने आणि सेवांची यादी पाहून आपल्याला सरकारला जे उत्पादन किंवा सेवा विकायची आहे ती निवडू शकतो. पोर्टलवर ‘बिड्स’ हा पर्याय असेल त्यावर क्लिक केले की ‘ऑन गोइंग बिड्स’ यावर क्लिक करावे लागेल. त्यामध्ये सरकारला आवश्यक असलेल्या वस्तू व सेवांच्या निविदा समोर दिसतील. मग त्यावर बोली लावून आपण आपले काम सुरू करू शकतो.

GeM मध्ये टेंडरसाठी नोंदणी कशी करावी

खरेदीदार आणि विक्रेता अशी वर्गवारी पोर्टलवर मिळेल. त्यामध्ये अगोदर स्वतःला आपण खरेदीदार आहोत की विक्रेता हे नोंदवावे लागेल. त्यासाठी तुम्हाला खाली विचारलेली माहिती द्यावी लागेल. त्यानंतर तुमच्या नोंदणीकृत मोबाईल नंबरमध्ये युजर नेम आणि पासवर्ड येईल. ते वापरून लॉग इन करता येते. या वेबसाइटवर याची विस्तृत माहिती दिलेली आहे.

GeM मध्ये आवश्यक कागदपत्रे

GeM मध्ये नोंदणी करण्यासाठी खालील कागदपत्रांची आवश्यकता असू शकते -

पॅन कार्ड, आधार कार्ड, उद्योग आधार किंवा MCA २१ नोंदणी, VAT किंवा TIN क्रमांक, बँक खाते आणि केवायसी कागदपत्रे जसे की ओळखपत्र, निवासी प्रमाणपत्र आणि कौन्सिल चेक इ.



मार्ई इंडस्ट्रीज

पोलट्री जाळी स्पेशालिस्ट

प्रो.प्रा.संदिप थोरात

8698989609—7507050050

Email- sandip.thorat137@gmail.com

₹ MIDC इस्लामपूर, ता. वाळवा, जि. सांगली ४१५ ४०९

आमच्याकडे सर्व प्रकारच्या
कंपाऊंडची कामे करून मिळतील.

SHIV MEDIA - 911944153



सर्व प्रकारची चेनलिंक जाळी होलसेल दरात मिळेल.



मार्केटिंग कर्मी पडण्याची काविणी काय असेतात?

विक्रीमध्ये लोक ज्या पहिल्या महत्त्वाच्या समस्येचा सामना करतात ती म्हणजे योव्य ग्राहक ओळखण्यात कर्मी पडणे. प्रत्येकजण आपला ग्राहक असतोच असै नाही.

व्यवसायात विक्री हा त्याचा आत्मा असतो असे म्हटल्यास वावगे ठरू नये. मार्केटमध्ये टिकून राहण्यासाठी उत्तम विक्री हेच शास्त्र आणि एक शास्त्रही आहे हे प्रत्येक व्यवसायिकाला त्याचा व्यवसाय चालवताना माहित असायलाच हवे.

कंपनी किंवा ब्रॅडला अधिक विक्री करण्यात काय अडचणी आहेत? व्यवसायांसमोरील संघर्ष कोण कोणते आहेत? आव्हाने काय आहेत? आपण ते कसे थांबवू शकता? असे अनेक प्रकारे आपल्या कामाचे, व्यवसाय वृद्धीचे आपणच विश्लेषण करायला हवे.

विक्री म्हणजे काय?

विक्री म्हणजे एखाद्या विशिष्ट कालावधीत स्टार्टअप किंवा व्यवसायाद्वारे विकल्या जाणाऱ्या वस्तू आणि उत्पादनांची सर्वसाधारण संख्या आणि त्यातून झालेला आर्थिक लाभ यांचे समीकरण. आपले उत्पादन किंवा सेवा यामध्ये एखाद्या कंपनीने स्वारस्य दाखवले तर त्यांच्याशी योग्य तो कायदेशीर व्यवहार करून आपले उत्पादन किंवा सेवा यांचे वितरण त्यांना करायला देणे. हाही एक प्रकारचा विक्रीचा प्रकार आहे.

१. ब्रॅडबॅल विश्वास निर्माण करा

विक्री कशी करतो यावरच आपला ब्रॅड, उत्पादने याविषयी ग्राहकांना विश्वास निर्माण होण्यास मदत होते. ग्राहकांना कंपनीची वाढ दिसली, विश्वास वाटला तर प्रस्थापित ग्राहक आपल्या ब्रॅडची शिफारस त्यांच्या मित्रांना किंवा कुटुंबियांना करतील. कारण तेहाच उत्पादनाचा किंवा सेवेचा फायदा होईल असे त्यांना वाटत असते.

माऊथ पब्लिसिटी ही खूप चांगली विक्री वाढवण्यातली

पायरी आहे. लोक सामान्यतः ब्रॅंडवर अधिक विश्वास ठेवतात जेव्हा त्यांना ती सेवा किंवा उत्पादन अनुभवलेल्या लोकांकडून शिफारस केली जाते. त्यांच्या शिफारशीला जास्त महत्त्व दिले जाते. म्हणूनच सकारात्मक अभिप्राय विक्री व्यवसायात मोठी भूमिका बजावतात. दर महिन्याला तुमची विक्री आणि उलाढाल चांगली असेल तरच, तुम्ही तुमच्या ग्राहकांशी निष्ठा आणि संबंध निर्माण करू शकाल ज्यामुळे तुमच्या ब्रॅंडची पोहोच आणि वाढ थेट सुधारते.

२. ग्राहक-कर्मचारी यांच्याशी चांगले संबंध

चांगले ग्राहक व चांगली विक्री व्यवसायात मूल्य वाढवते.

जर कंपनीची विक्री चांगली होत असेल तर कंपनीचे कर्मचारीदेखील आनंदी होतात. खरंतर कर्मचाऱ्यांना अधिक चांगले काम करण्यास आणि त्यांची कर्तव्ये अधिक योग्य आणि संघटितपणे पार पाडण्यास मदत करतात. कंपनीचा कणा हा त्यातील कर्मचारी असतो. त्यामुळे जर मोठ्या संख्येने कर्मचारी कंपनीच्या विक्री आणि वाढीबद्दल आनंदी आणि समाधानी असतील तर ग्राहकांना देत असलेल्या सेवेवर त्याचा चांगला प्रभाव दिसून येईल. यातूनच एक उत्तम, सकारात्मक वातावरण आणि संस्कृती निर्माण होते.

विक्रीमधील संघर्षाची कारणे आणि त्यांना कसे सामोरे जावे? तर मार्केटमध्ये स्वतःचा ब्रॅंड म्हणून स्थान निर्माण

करताना स्पर्धकांच्या ताकदीबद्दल माहिती नसणे हा पहिला अडथळा असतो. हे पार करणे हे एक आव्हान ब्रॅंड आणि व्यवसायांना त्यांच्या सुरुवातीच्या टप्प्यात येते.

१. योग्य ग्राहक ओळखण्यात कमी पडणे

विक्रीमध्ये लोक ज्या पहिल्या महत्त्वाच्या समस्येचा सामना करतात ती म्हणजे योग्य ग्राहक ओळखण्यात कमी पडणे. प्रत्येकजण आपला ग्राहक असतोच असे नाही.

जर तुम्ही असा विचार करत असाल तर तुम्हाला तुमच्या ब्रॅंडची योग्य समज नाही. ब्रॅंडसाठी, नेहमी ग्राहकांचा एक वर्ग असेल ज्यांना इतरांपेक्षा उत्पादनामध्ये अधिक रस असेल. त्यामुळे विक्री सुधारण्यासाठी पहिली पायरी म्हणजे तुमचे लक्षित ग्राहक ओळखणे.

२. ऑनलाइन ओळख तयार करणे

स्वतःला ब्रॅंड म्हणून विकण्यासाठी डिजिटल मीडिया हे सर्वोत्तम ठिकाण आहे आणि सोशल मीडिया हे तुमच्या ग्राहकांशी संवाद साधण्यासाठी आणि अधिक लीड आणि जास्त पैसे देणारे क्लायंट मिळवण्यासाठी वन स्टॉप डेस्टिनेशन आहे. त्यामुळे तुम्ही सातत्यपूर्ण असाल आणि योग्य रणनीतींसह योग्य सामग्री पोस्ट करत राहिल्यास तुम्ही तुमची विक्री वाढवू शकता.

३. प्रतिभेचा गैरवापर

तुमच्या कर्मचाऱ्यांना उपकरणांचा योग्य संच आणि ते

करत असलेल्या कामाचे चांगले ज्ञान असल्याची खात्री करा. कारण त्यांना योग्य पद्धतीने काम करण्याचे स्वातंत्र्य न दिल्याने आणि त्यांच्या कल्पना अंमलात आणण्यात अयशस्वी झाल्यास तुमच्या विक्रीवर परिणाम होईल आणि तुम्हाला कोणत्याही प्रकारे मदत होणार नाही. त्यामुळे, तुम्ही त्यांना त्यांच्या सुसंगततेसाठी आवश्यक गोष्टी प्रदान करण्यासाठी तुमचा वेळ आणि पैसा गुंतवा कारण ते कंपनीच्या वाढीसाठी आणि तुमची विक्री सुधारण्यासाठी महत्त्वपूर्ण काम करतात.

F FINSOLUTION

FINANCIAL ADVISORY SERVICES

Are You Looking For Best Loan Solution.....!! Go with Finsolution....!!

Just a Single Call :- 88304 33120 / 98500 24181

We are offering Best Loan Facilities from various
Top Lending Banks and NBFC with Attractive Interest Rates!

LOAN AGAINST PROPERTY

- Residential Property
- Commercial Property
- Industrial Property
- Lease Rented Property
- NA Plot / Gunthewari / Sheti Na Vikas
- Grampanchayat Property



COMMERCIAL LOAN

- Commercial Property Purchase Loan
- Industrial Zone / MIDC Property
- Warehouse / Factory Sheds
- Hospital / Hotel / School Property
- PG Hostel Property
- Small Builder Construction Loan
- Builder Unsold Inventory Loan



BUSINESS LOAN

- Unsecured Business Loan
- Working Capital / Term Loan
- Cash Credit / Over Draft Limit / Project Finance
- SME Loan / CGTMSE Govt Scheme
- Machinery / Equipment Loan
- GST Turnover Loan / Banking Turnover Loan



HOME LOAN

- Home Loan For Under Construction Project
- Balance Transfer / Top Up Loan
- Resale Property
- Self Plot Plus Construction (R Zone/NA)
- Construction of Grampanchayat Property



PERSONAL LOAN

- Govt Salaried Employee
- Pvt. Ltd. Salaried Employee
- Balance Transfer / Top Up Loan
- Credit Card Loan Takeover





व्यवसाय करताना सतत खतःला प्रेरित कसे ठेवाल ?

रोजची नवंनवीन आव्हाने आणि कामाचा
ताण याचे व्यवस्थापन करणे अत्यंत
महत्वाचे आहे. यासाठी एक सिस्टिम तयार
करावी लागेल. व्यवसाय चालवणे म्हणजे
ते एक दीर्घकालीन आव्हान असते.

नव्या दमाने नव्या उमेदीने व्यवसायात उतरले की
सुरुवातीला खूप उत्साह असतो. आपण हिरीरिने सर्व कामे
करत असतो. हाच उत्साह पुढे कायम ठेवणे मात्र जबाबदाच्या
वाढत जातात तसे कमी व्हायला लागते. त्याचा परिणाम
उद्योगावर होतो. सुरुवातीला सारे काही छान वाटत असते

परंतु नंतर वास्तवाचे भान येवू लागते. रोजच्या तारेवरच्या कसरतीत मन हळूहळू निराश होवू लागते.

उद्योगात हेच सर्वात जास्त घातक असते. यामुळे खरी कसोटक्ष आपले मनोबल टिकवून ठेवणे हेच असते. कारण याचा थेट परिणाम उद्योगावर होतो. मनाला जाणीव झालेली असते अपार कष्ट आणि बिकट वाट यावर चालण्यासाठी आपणच आपल्याला सतत मोटिव्हेट करत राहावे लागणार याची.

चला तर मग पाहूया आपण आपल्यालाच कसे सतत मोटिव्हेट ठेवू शकतो.

प्रेरित कसे राहायचे?

रोजची नवंनवीन आव्हाने आणि कामाचा ताण याचे व्यवस्थापन करणे अत्यंत महत्त्वाचे आहे. यासाठी एक सिस्टिम तयार करावी लागेल. व्यवसाय चालवणे म्हणजे ते एक दीर्घकालीन आव्हान असते. हळूहळू हा ताण कसा मॅनेज करायचा हे आपण अनुभवाने शिकतो परंतु सुरुवातीला ते कठिण असते; यासाठीच काम करण्याची आवश्यकता असते.

उद्दिष्टे सेट करा: स्मार्ट ध्येय निश्चित करा. म्हणजे काय तर साध्य करता येर्इल असे लक्ष्य तयार करा. स्मार्ट म्हणजे विशिष्ट, मोजता येण्याजोगे, साध्य करण्यायोग्य, सुसंगत आणि कालबद्ध. यामुळे तुम्हाला लक्ष्य केंद्रित करण्यास

आणि ट्रॅकवर राहण्यास मदत होईल.

छोट्या छोट्या यशाचा आनंद साजरा करा: यामुळे आत्मविश्वास आणि आशावाद दोन्ही वाढतो. आपला आनंद साजरा करावा.

प्रगतीचा मागोवा घ्या: उत्पन्न आणि कमाई याशिवाय अजून काय काय मिळवले याची याची नोंद ठेवा. आपण काय काय साध्य केले हे तपासण्यासाठी विविध टप्पे तपासा. जसे की मागील महिन्यापेक्षा या महिन्यात विक्री जास्त केली किंवा सरासरी उत्पन्न वाढवले किंवा जास्त क्लायंट जोडले असे विविध मोजमाप लावून आपला मागोवा आपण घेवू शकतो.

प्रेरित व्हा: या संपूर्ण प्रवासात विविध क्षेत्रातील अग्रणी लोकांच्या कथा, संघर्ष हे आपल्याला प्रेरित करतात. त्यामुळे विविध पुस्तके वाचा, पॉडकास्ट ऐका, व्हिडिओ पाहा, अनुभव ऐका, वाचा. त्यांच्या प्रवासातून शिका आणि आपल्या व्यवसायात ते कसे अवलंबिता येईल त्याचा अभ्यास करा.

कौशल्य वृद्धी करत राहा: सतत आपली कौशल्ये सुधारत राहा आणि नवीन शिकत रहा. आपल्या व्यवसायासाठी आवश्यक सर्व गोष्टी आपल्याला करता आल्या पाहिजेत किंवा त्याविषयी जुजबी माहिती तरी आपल्याला असायला हवी. नवनवी तंत्रज्ञान किंवा आपल्या क्षेत्रातील नव्या गोष्टी सतत शिकत राहा. आत्मसात करत राहा.

स्वतःला प्रश्न विचारत राहा: जेव्हा निराशा येते, मन हार मानते अशा वेळी आपण याची ‘का’ सुरुवात केली हे आठवत राहावे. आपल्या मनाला सतत प्रश्न विचारत रहावे. आपण उद्योग का करतोय हे सतत आपल्या डोळ्यासमोर लिहून ठेवावे याचा आपल्याला सतत फायदा होतो. आपल्याला पुन्हा प्रेरणा मिळण्यास मदत होते.

यशाची कल्पना करा: आपल्या यशाचे एक चित्र तुम्ही मनात साकारून ठेवा. आपलं व्हिजन स्पष्ट असेल तर आपण आपल्या यशाचे योग्य ते चित्र रेखाटू शकतो. ते सतत मनात घोळवत राहा. प्रेरणा मिळत राहिल.

कार्यालय प्रसन्न ठेवा: आपल्या कामाची जागा प्रसन्न ठेवा. वातावरण आनंदी राहण्यासाठी प्रेरक कोट्स, चित्रं, स्वतःला ज्या गोष्टी आनंद देतात अशा गोष्टी आजूबाजूला ठेवा. यामुळे मन प्रसन्न राहते आणि जोमाने काम करण्यास मदत होते.

समविचारी लोक जोडा: आपलं उद्दिष्ट्य, ध्येय मोठं असेल तर ते साध्य करण्यासाठी समविचारी लोकं जोडा. अशा लोकांचा एकत्रित समुह तयार झाला की ध्येय साध्य करताना सोपं जातं.



SATYUG

Light of life



Use only SATYUG Ghee Diya to get Benefits for your Health & Surroundings.



- > Our ghee diya is a pure cow ghee diya & pure vanaspati ghee diya with the same benefits and uses as a traditional ghee lamp. Our diyas are an eco-friendly and convenient alternative to traditional ghee lamps. It saves you time and reduces the mess. It burns beautifully with light fragrance, giving off no smoke or residual odours.
- > Satyug ghee diya is a handmade with pure cow ghee, pure vanaspati ghee cotton wicks and solidifying agent. Natural Solidifiers which will help ghee retain its diya shape. Our ghee diya has no wax. It has a 25-30 minute burn time.
- > Our ghee diya is perfect for lighting up temples, homes, and celebrations.
- > It's easy: just put a ghee wick in the holder, light it up, and enjoy!

Diyas are a source of light and happiness, and with our ghee diyas, you can spread this light to the whole family.

Company Name.: P.P. Cottage Industries

Mfg. of.: Scented Ghee Diya's , Agarbatti, Dhoop & Many More Puja Items.

To Buy & For More Details Visit.: www.satyugproducts.com

